

**Приглашение
к участию в процедуре оформления конкурентного листа
по закупке кабеля передачи данных типа Profibus.**

Сведения о заказчике.			
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»		
Юридический адрес	Республика Беларусь, 223710, Минская область, г. Солигорск, ул. Коржа, 5		
Контакты по вопросам закупки	Отдел общезаводского оборудования УМТО, бюро кабельных изделий, реле и аккумуляторов тел.: +375(174) 29-85-30 тел: +375 (174) 29-86-92		
Сведения о предмете закупки			
Лот №	Наименование товара (или аналог)	Требования к предмету закупки	Кол-во, метров
1	Кабель PROFIBUS L2 (1x2x0,64mm)	В соответствии с ГОСТ, ТУ изготовителя	31 300
<p>Заказчик вправе увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения конкурса не более чем на 100 процентов (при наличии необходимости). Заказчик вправе увеличить более чем на 100% количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий»</p> <p>Предложения, не соответствующие требованиям процедуры закупки, исключаются из рассмотрения.</p>			
Предпочтительные для участия в процедуре условия оплаты:	Оплата по факту поставки товара на склад Покупателя в течение 45 календарных дней		
Требуемый срок поставки:	Наименьший срок поставки.		
Место поставки:	г. Солигорск, Минская обл., Промышленная площадка 2РУ, склад № 21.		
Ориентировочная стоимость предмета закупки	2000,00 базовых величин.		
Условия поставки:	Склад Покупателя, г. Солигорск		
Источник финансирования закупки	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»		
Конечный срок подачи предложений:	не позднее 12-00 час. 05.09.2025.		

Условия проведения процедуры закупки	
Участники процедуры:	<p>Участником процедуры закупки может быть любое юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала, которое соответствует требованиям, установленным заказчиком в документации о закупке в соответствии с Порядком закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», за исключением юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, включенных в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, а также в случаях, установленных в части третьей пункта 9 Порядка закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», в целях соблюдения приоритетности закупок у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей).</p> <ul style="list-style-type: none"> - Участником не может быть организация: <ul style="list-style-type: none"> • находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; • включенная в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам; • представившая недостоверную информацию о себе; • не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; • не соответствующая требованиям заказчика к данным участников. - К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования: <ul style="list-style-type: none"> • финансовую и экономическую состоятельность; • технические возможности.
Расчет цены предложения:	Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.

Наименование валюты предложения:	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Условия применяемые для оценки ценового предложения	Для оценки и сравнения коммерческой части предложений, цены коммерческой части предложений участников (в случае их представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 календарных дней на условиях расчетов простым банковским переводом исходя из ставки доходности 12%. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Критерии, используемые для выбора наилучшего ценового предложения, соответствующего заявленным техническим характеристикам:	Наименьшая цена
Обязательные условия договора:	<p>1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</p> <p>2. Для резидентов Республики Беларусь: Цена на товар указана в Приложении №_____ настоящего договора, сформирована в соответствии с учетной политикой предприятия и законодательством Республики Беларусь по ценообразованию, исчисляется в белорусских рублях. Цена устанавливается на основании протокола согласования цен №_____ от «_____» 202_____ г. (Приложение №_____).</p> <p>3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</p> <p>4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</p> <p>5. Датой поставки продукции считается дата поставки продукции на склад Покупателя. Подтверждением даты поставки является отметка на ТТН/CMR.</p> <p>6. За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пени в размере 0,1% от стоимости не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки поставки.</p> <p>7. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем приглашении. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного</p>

счета Покупателя.

Оплата за товар не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству и (или) комплектности продукции. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензии, указанной в двустороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности товара.

8. Покупатель не несет ответственности за непоступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре.

9. Продукция должна соответствовать по качеству – согласно сертификату качества, выданному изготовителем, по количеству – согласно количеству, указанному в товарно-транспортной накладной.

10. Продавец обязан уведомить Покупателя о предполагаемой дате отгрузки не позднее, чем за 5 календарных дней.

В течение 24 часов с момента отгрузки товара Продавец направляет Покупателю по e-mail Извещение об отгрузке. Извещение должно содержать следующее: дата погрузки, обозначение товара, номер накладной, число мест, вес-брутто и вес-нетто по каждой позиции, а также счет-фактуру, CMR и сертификат происхождения (для нерезидентов).

11. В период с 25 числа и по последнее число каждого месяца (включительно) склад Покупателя не осуществляет прием товара, и Продавец должен организовать поставку таким образом, чтобы исключить ее доставку Покупателю в эти дни. Все убытки и риски, связанные с нарушением данного условия, несет Продавец.

В случае если окончание срока поставки приходится на любой из дней с 25 числа по последний день месяца (включительно), последний день (дата) поставки переносится на ближайший рабочий день следующего месяца. При этом Продавец не считается просрочившим поставку.

12. Качество и комплектность поставляемой продукции должны соответствовать ГОСТу или ТУ завода-изготовителя. Гарантийный срок на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.

13. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя.

При обнаружении недостачи продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке на складе Покупателя, Покупатель обязан известить Продавца о выявленных дефектах посредством факсимильной связи. Представитель Продавца должен прибыть в течение 3 (трех) рабочих дней после получения уведомления о вызове, не считая времени,

необходимого для проезда, для составления совместного Акта. В случае неприбытия представителя Продавца в указанный срок, Акт подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки недостающей продукции, а также для ведения претензионно-исковой работы. В таком случае поставка считается не выполненной, и срок оплаты сдвигается до момента устранения Поставщиком недостатков, обнаруженных при приемке.

14. При обнаружении дефектов продукции в течение гарантийного срока эксплуатации, Покупатель обязан известить Продавца о выявленных дефектах посредством факсимильной связи. Представитель Продавца должен прибыть в течение 3 (трех) рабочих дней после получения уведомления о вызове, не считая времени, необходимого для проезда, для составления совместного Акта-рекламации. В случае неприбытия представителя Продавца в указанный срок, Акт-рекламация составляется и подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки продукции, а также для ведения претензионно-исковой работы.

15. Если иное не оговорено в АКТе, срок устранения обнаруженных несоответствий или допоставки недостающей продукции устанавливается в течение 14-ти календарных дней с даты утверждения АКТА, оформленного в соответствии с п.12. При несоблюдении вышеуказанного срока, Продавец выплачивает Покупателю пени в размере 0,1% от стоимости продукции, несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения обязательств по данному договору.

16. Любые транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой дефектной продукции при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, в том числе расходы по монтажу и демонтажу товара на основании актов выполненных работ, таможенные расходы, расходы по хранению несет Продавец.

17. При предъявлении рекламации по качеству Покупатель имеет право вернуть некачественную продукцию на склад Продавца. Продавец несет все транспортные и другие расходы, связанные с возвратом продукции.

18. Все затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 30 календарных дней с даты получения счета в валюте договора по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

19. В случае устранения дефектов, выявленных в период действия гарантийных обязательств, срок действия

гарантийных обязательств продлевается на время, в течение которого продукция не эксплуатировалась из-за обнаруженных дефектов.

20. Продавец обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки.

21. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю:

- товарно-транспортную накладную (CMR);
- упаковочный лист на продукцию, с указанием веса нетто и брутто;
- счет-фактуру (для нерезидентов Республики Беларусь);
- заверенную Продавцом копию действующего ТУ (иных действующих стандартов) изготовителя на предлагаемую к поставке продукцию;
- сертификат соответствия ТР ТС 004/2011 «О безопасности низковольтного оборудования».

22. В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных документов по п.21 поставка считается невыполненной, и срок оплаты Покупатель вправе отсчитывать с момента предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.21. Датой предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.21 является дата получения Покупателем от Продавца сопроводительного письма с приложением требуемых документов.

23. Продавец обязан возместить Покупателю дополнительные расходы, которые могут возникнуть вследствие неправильного оформления и/или не предоставления документов, указанных в п.21.

24. Продукция должна быть новой, не бывшей в эксплуатации, не ранее 2025 года выпуска. В случае поставки товара с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

25. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку), Покупатель взыскивает с Продавца штраф в размере 10% от стоимости не поставленного товара.

26. В случае поставки продукции, закупленной Продавцом не у и (или) не производства Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% от стоимости продукции поставленной с нарушением данного условия.

27. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке.

28. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором,

стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.

29. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из данного контракта или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Экономическом суде Минской области. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.

30. Продавец несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает Покупателю любые убытки, возникшие у Покупателя в связи с невыполнением Продавцом требований по сертификации продукции.

31. В случае нарушения Продавцом своих обязательств по договору Покупатель вправе в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.

32. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости товара по настоящему договору.

33. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязательства третьим лицам без письменного согласия другой стороны. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга.

34. Для резидентов Республики Беларусь: Поставщик обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае непредоставления либо несвоевременного предоставления электронного счета-фактуры по НДС Поставщик оплачивает Покупателю штраф в размере суммы НДС, не подтвержденной электронным счетом-фактурой по НДС.

35. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по телефонному номеру: _____ (факсимильной связи) и/или по электронной почте: _____, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных данным договором. Датой уведомления Продавца считается дата отправления факсимильного уведомления и/или электронного сообщения. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанными способами лежит на получающей Стороне.

36. В случае отказа от поставки, не поставки (недопоставки), нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца товара, в том числе, разницу в цене между ценой

	<p>не поставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.</p> <p>37. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки товара более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.</p>
<p>Требования оформлению техническо- коммерческого предложения, перечень документов и информация, которые должны быть представлены участниками подтверждение своих данных:</p> <p style="text-align: right;">в</p>	<p>Для участия в процедуре должно быть представлено технико-коммерческое предложение. Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке в одном экземпляре. При наличии документов на ином языке, участник должен предоставить заверенный перевод.</p> <p>Технико-коммерческое предложение представляется с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку кабеля передачи данных типа Profibus (или аналог)» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или по email: mto@kali.by (с пометкой: для Ничипоренко И.В.).</p> <p>Окончательный срок представления технико-коммерческого предложения – 05.09.2025 12 час. 00 мин.</p> <p>Предложения, полученные после истечения конечного срока их подачи, не рассматриваются (не вскрываются) и возвращаются представившему их участнику.</p> <p>Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Заявление участника на участие в процедуре закупки путем оформления конкурентного листа, в котором указывается: <ul style="list-style-type: none"> • полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; • согласие на участие в процедуре на условиях настоящего Приглашения; • подтверждение технических требований к предмету закупки; • согласие участника выполнить условия раздела «Обязательные условия договора», указанные в данном Приглашении; • обязательство заключить договор в течение 5 дней со дня направления договора подписанным заказчиком.

2. в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:

2.1. заявление участника о том, что он:

- не был признан судом экономически несостоятельный или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;

- не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;

- заявление об отсутствии задолженности по уплате налогов, сборов (пошлин), пеням (для резидентов Республики Беларусь);

- не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам (для резидентов Республики Беларусь).

3. в подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:

3.1. для участника, являющегося производителем:

3.1.1. заверенные участником копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемого товара (сертификаты, ТУ или иной документ).

3.2. Для участника, не являющегося производителем:

3.2.1. заверенная участником копия документа, подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:

- договор (соглашение) с производителем;

- договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;

- договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.

3.2.2. копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, ТУ, иное).

3.3. копию действующего сертификата соответствия товара требованиям ТР ТС 004/2011 «О безопасности низковольтного оборудования».

4. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – заверенную участником копию свидетельства о государственной регистрации, Устава.

Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – заверенную участником копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).

	<p>5. Техническая часть предложения (в электронном виде на электронный почтовый адрес: mto@kali.by, которая должна содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - полное наименование предлагаемого к поставке товара, количество, развернутые технические характеристики товара, наименование завода-изготовителя; - в случае предложения аналогов заявленного товара – подробное техническое описание предлагаемого товара; - гарантийные обязательства. <p>6. Коммерческая часть предложения, которая должна содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - полное наименования предлагаемого к поставке товара, цену предложения (Цена определяется участником с указанием условий поставки без учета НДС (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.); - экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов), с указанием уровня рентабельности; - валюту платежа; - условия оплаты (в соответствии с допустимыми условиями оплаты, указанными в настоящем Приглашении); - условия поставки (предпочтительно – DAP, г. Солигорск); - сроки поставки (количество дней после подписания договора); - гарантийные обязательства; - срок действия предложения (не менее 60 дней). <p>Заказчик вправе запросить у участников-резидентов Республики Беларусь экономические расчеты уровня отпускных цен.</p>
Иные сведения:	<p>1. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных ими ценовых предложений, а также об изменении иных условий ценовых предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т.д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены предоставленных предложений.</p> <p>2. В случае, если предложение представлено только одним участником, либо в результате отклонения осталось предложение одного участника заказчик вправе:</p> <ul style="list-style-type: none"> - признать победителем единственного участника конкурентной процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке и такая возможность

	<p>предусмотрена документацией. При этом заказчик обязан соблюсти требования части четвертой пункта 6 настоящего Порядка. При этом в случае, если единственный участник конкурентной процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, не является производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей). Обоснование такой нецелесообразности или невозможности должно содержаться в конкурентном листе;</p> <ul style="list-style-type: none"> - признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и при наличии согласия единственного участника и соответствия его предложения приглашению к процедуре оформления конкурентного листа провести процедуру закупки из одного источника, в том числе с соблюдением требований части четвертой пункта 6 настоящего Порядка, и выбрать такого участника поставщиком (подрядчиком, исполнителем), если повторное проведение процедуры оформления конкурентного листа является нецелесообразным; - признать процедуру закупки несостояющейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и провести повторную процедуру оформления конкурентного листа. <p>3. При рассмотрении предложений отклоняется предложение участника процедуры закупки, не являющегося производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в конкурентной процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения такого участника не ниже цены хотя бы одного участнику в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).</p> <p>4. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий)</p>
--	--

посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)

5. Заказчик вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них в случае:

- отсутствия финансирования;
- утраты заказчиком необходимости приобретения товаров;
- изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки;
- при несоответствии требованиям к предмету закупки.

Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.

6. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры закупки путем оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика - с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика.

7. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику (подрядчику, исполнителю) в течение пяти календарных дней. Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику (подрядчику, исполнителю), на условиях его ценового предложения и запроса ценовых предложений.

8. В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.

И.о. зам. начальника ООЗО УМТО

А.И.Перминов

Инженер отдела ОЗО УМТО

И.В.Ничипоренко