

**ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ
оформления конкурентного листа по закупке дисков колес**

Сведения о заказчике			
Полное наименование		Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Местонахождение		Республика Беларусь 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5	
Контакты по вопросам закупки		Отдел химической и нефтехимической продукции управления МТО тел. +375(174) 29-80-72 тел.+375(174) 29-86-82	
Адрес электронной почты		mto@kali.by	
Сведения о предмете закупки			
№ лота	Наименование продукции (либо аналог)	Кол-во, шт.	Требования к предмету закупки
1	Диск колеса 8,5-20 379.3101012	120	Согласно приложению 1
Заказчик, при необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право: - увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов; - увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий», либо с заместителем генерального директора по материально-техническому обеспечению – начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин.			
Место поставки		Склад № 19, Промплощадка 4РУ	
Источник финансирования		собственные средства ОАО «Беларуськалий»	
Ориентировочная стоимость закупки		885,71 б.в.	
Требуемый срок поставки		октябрь 2025 года	
Допустимые условия оплаты		Предпочтительно не менее 45 календарных дней с даты поставки на склад Покупателя	
Сведения о процедуре закупки			
Участники процедуры	Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие продукцию иностранного производства и происхождения Республики Беларусь. Участником не может быть организация: находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; представившая недостоверную информацию о себе; не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; не соответствующая требованиям заказчика к данным участников; включенная в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам. К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО "Беларуськалий" (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемой продукции, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования: - финансовую и экономическую состоятельность; - технические возможности.		

Расчет цены предложения	Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих продуктов расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки предложения	Для сравнения цены коммерческой части предложений участников (в случае их представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 к/дней на условиях расчетов простым банковским переводом. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Обязательные условия договора	1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 2. Для резидентов Республики Беларусь: цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом в соответствии с законодательством Республики Беларусь и учетной политикой предприятия. Продавец несет ответственность за правильность формирования цены. 3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 5. Датой поставки продукции считается дата поставки продукции на склад «Покупателя» (или ПТО Солигорск код 06641). 6. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом условий оплаты, указанных в настоящем приглашении. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. 7. Покупатель не несет ответственность за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре. 8. Оплата за продукцию не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству (количеству) продукции. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензии, указанной в двустороннем акте устранения претензий по качеству (количеству) продукции. 9. Продукция должна соответствовать по качеству – согласно паспорту/сертификату качества, выданному изготовителем, по количеству – согласно количеству, указанному в товарно-транспортной накладной. 10. Гарантийный срок хранения продукции – не менее 24 месяцев с даты ввода в эксплуатацию. 11. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя. 12. При выявлении недостатка продукции, продукции ненадлежащего качества или несоответствующей условиям настоящего договора при приемке, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Продавца осуществляется по электронной почте и является обязательным. Представитель должен прибыть в 3-х дневный срок после направления уведомления, для составления двустороннего АКТ. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, либо представитель Продавца отказался от подписания двустороннего Акта, соответствующий АКТ составляется и подписывается Покупателем в

одностороннем порядке и является основанием для замены, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.

13. Если стороны не приняли решение об использовании продукции по другому назначению или снижению цены на продукцию, если иное не оговорено в АКТе, срок замены продукции, несоответствующей условиям договора, или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 дней от даты утверждения АКТа, оформленного в соответствии с п.12. При несоблюдении указанного срока Продавец выплачивает Покупателю пеню в размере 0,1% от стоимости недостающей продукции или продукции, несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним.

14. Любые расходы, связанные с допоставкой, возвратом или заменой недостающей продукции и продукции, несоответствующей условиям договора, при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец. Все затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 30 календарных дней с даты предъявления счета Покупателем.

В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

15. При предъявлении рекламации по качеству Покупатель имеет право вернуть некачественную продукцию на склад Продавца.

16. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю:

- товарно-транспортную накладную;
- паспорт/сертификат качества (оригинал, выданный производителем) на русском языке;
- заверенную копию сертификата (декларации)* соответствия продукции требованиям технического регламента Таможенного союза ТР ТС и официальное разрешение владельца оригинала указанного документа на ее применение

** - требования распространяются на продукцию обязательную для сертификации.*

В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных документов срок оплаты может быть сдвинут соразмерно сроку предоставления вышеуказанных документов. Датой предоставления недостающих (надлежаще оформленных) документов, является дата регистрации у Покупателя сопроводительного письма, с которым предоставляются документы.

17. Продукция должна быть новой, не ранее 2025 года выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

18. За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости, не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки поставки.

19. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку), Покупатель взыскивает с Продавца штраф в размере 10% суммы неисполненного договора.

20. В случае поставки продукции, производства иного производителя, отличного от указанного в предложении на участие в процедуре закупки, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

21. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении

	срока поставки продукции более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора. 22. В случае отказа от поставки, не поставки (недоставки), нарушения сроков поставки продукции Покупатель имеет право на приобретение такой же либо аналогичной продукции у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленной (недоставленной), не поставленной в срок продукции. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца продукции, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленной (недоставленной), не поставленной в срок продукции и ценой взамен приобретенной продукции. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки. 23. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС, в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае не выставления электронного счета-фактуры по НДС на Портал в установленные сроки, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере суммы НДС. 24. Ни одна из Сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга, Продавец уплачивает штраф 25 % стоимости продукции. 25. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке. 26. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь. 27. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из данного договора или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Экономическом суде Минской области. Применимое право – материальное право Республики Беларусь. 28. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по электронной почте на e-mail поставщика, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных Договором. Датой уведомления Продавца считается дата отправления электронного уведомления. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанным способом лежит на получающей Стороне.
Критерии для выбора наилучшего предложения	Наименьшая цена - 100 %.
Место и порядок представления предложения	Для участия в процедуре должно быть представлено технико-коммерческое предложение на русском языке. Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой: «Технико-коммерческое предложение на поставку дисков колес»: - по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 201В (бюро документационного обеспечения) или по e-mail: mto@kali.by.

Требования к оформлению предложения, перечень документов и информация, которая должна быть представлена участниками в подтверждение своих данных	Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы: 1. Заявление участника на участие в процедуре закупки, в котором указывается: - полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; - согласие на участие в процедуре на условиях настоящего приглашения; - подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки; - согласие участника выполнить условия раздела «Обязательные условия договора», указанные в данном приглашении; - обязательство заключить договор в течение 5 (пяти) дней со дня направления договора, подписанного заказчиком; - информация о том, что участник не включен в реестр поставщиков, временно не допускаемых к закупкам. 2. В подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы: Заявление участника о том, что он: - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, отсутствие задолженности по уплате налогов, сборов (пошлин). 3. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы: Для участника, являющегося производителем: - копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемой продукции (сертификаты, или иной документ), сведения о производственной базе участника. Для участника, не являющегося производителем: - копию документа (при наличии), подтверждающего, что участник уполномочен на реализацию продукции в соответствии с договором (соглашением) с производителем; договором (соглашением) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их уставами; либо договором (соглашением) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель (при наличии); - копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки продукция производится данным производителем (сертификаты, иное), сведения о производственной базе производителя. 4*. Сертификат соответствия требованиям технического регламента Таможенного союза ТР ТС либо гарантийное письмо о предоставлении вышеуказанных документов до момента поставки продукции. <i>*требования распространяются на продукцию обязательную для сертификации.</i> 5. Участник обязан предоставить экономический расчет уровня отпускных цен (тарифов) на предлагаемую в рамках данной процедуры продукцию, уровень плановой рентабельности (наценки, надбавки). 6. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации.
---	---

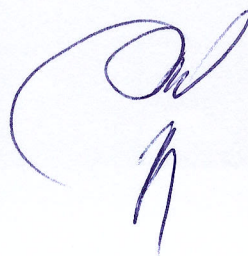
	Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке). 7. Техническо- коммерческое предложение, которое должно содержать: - номер лота, цену за единицу продукции, количество, объем тары. Цена определяется участником с указанием условий поставки без НДС (по ИНКОТЕРМС - 2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, тара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей; - наименование производителя продукции; - валюту платежа; - условия оплаты (предпочтительно не менее 45 календарных дней с даты поставки на склад Покупателя; - условия поставки (предпочтительно – ДАР г. Солигорск); - сроки поставки (количество дней с даты подписания договора обеими сторонами); - подтверждение соответствия продукции техническим требованиям заказчика; - гарантийные обязательства. - срок действия коммерческого предложения (не менее 60 дней).
Конечный срок подачи технико-коммерческого предложения	Не позднее 13.08.2025
Иные сведения	1. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т.д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений. Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно. 2. В случае, если предложение представлено только одним участником, либо в результате отклонения осталось предложение одного участника заказчик вправе: - признать победителем единственного участника конкурентной процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке. При этом в случае, если единственный участник конкурентной процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, не является производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей). - признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки и при наличии согласия единственного участника и соответствии его предложения приглашению к процедуре оформления конкурентного листа провести процедуру закупки из одного источника, и выбрать такого участника поставщиком (подрядчиком, исполнителем), если повторное проведение процедуры оформления конкурентного листа является нецелесообразным;

	- признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки и провести повторную процедуру оформления конкурентного листа. 2. При рассмотрении предложений отклоняется предложение участника процедуры закупки, не являющегося производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения такого участника не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя). 3. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.). 4. Заказчик или комиссия вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них в случае: - отсутствия финансирования; - утраты заказчиком необходимости приобретения продукции; - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки; - при несоответствии требованиям к предмету закупки. Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия. 5. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика - с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика. 6. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в течение 5 (пяти) календарных дней после принятия решения о выборе Поставщика. 7. Договор заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в 5 (пяти) дневной срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его предложения и настоящего Приглашения.
--	---

Документация изложена на 8 (восьми) страницах, включая Приложения №1 и имеет идентичное содержание для всех участников.

Зам. начальника отдела химической
и нефтехимической продукции

Начальник бюро топлива и ГСМ



Е.Л.Карпович

А.Н.Хроль

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

на закупку диска колеса 8,5-20 379-3101012

1. Характеристики

1.1. Колесо бездисковое со съемными бортовым и замочным кольцами. Замочное кольцо разрезное, устанавливается в канавку диска. Диск и замочное кольцо имеют конические полки, на которые с натягом устанавливаются борта покрышки. С внутренней стороны диск имеет коническую поверхность для центрирования и закрепления колеса на ступице. Для исключения повреждения вентиля на диске приварены ограничители, которые входят в пазы, выполненные на ступице.

Колесо на ступице крепится кольцевым прижимом с помощью гаек, наворачиваемых на шпильки.

2. Техническая характеристика колеса и шины:

Ширина обода под шину, мм	215,9 ± 3,5
Номинальный диаметр обода, мм	518
Масса колеса, кг	52,0
Давление воздуха в шине, МПа, не менее	0,75
Максимальная нагрузка на колесо, кН (кГс)	117,7 (12000)
Шина для монтажа	14.00-20 (ФБЕЛ-67А СЕР ГРУЗ 22) или 14.00 R20 Бел – 248
Применяемость	Вагон самоходный шахтный 5BC-15М, BC-17В;10BC-22М

3. Количество и срок поставки

- IV квартал 2025г. – 120 шт.

4. Требования к конкурсному предложению

4.1 К рассмотрению технических предложений допускаются участники, не имевшие ранее претензий по качеству предлагаемого оборудования.

4.2 Техническое предложение должно содержать ответы на все вопросы в последовательности, изложенной в техническом задании.

4.3 Предложение признается не соответствующим техническому заданию, если:

- оно не отвечает требованиям технического задания;
- не содержит ответы на все вопросы, изложенные в техническом задании;
- участник, представивший предложение, отказался исправить выявленные в нем ошибки или неточности.

5. Гарантийные обязательства

Предприятие – изготовитель несет гарантийные обязательства в течение 24 месяцев со дня ввода оборудования в эксплуатацию.