ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ

закупки путем изучения конъюнктуры рынка

резинового уплотнителя для дверей/ставней

|  |
| --- |
| Сведения о заказчике |
| Полное наименование | Открытое акционерное общество «Беларуськалий» |
| Местонахождение | Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской области, ул. Коржа, 5 |
| Контакты по вопросам закупки | Отдел химической и нефтехимической продукции управления МТО, г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5 тел.: +375(174) 29-87-90тел. +375(174) 29-80-72 |
| Адрес эл. почты | mto@kali.by |
| Сведения о предмете закупки |
| №лота | Наименованиетовара/аналог | Требования к предмету закупки | Кол-во(ед. изм.) +/- 10 % |
| 1 | уплотнитель для дверей/ставней (уплотнение 24\*43) | товар должен соответствовать эскизам(Приложению №1) | 419м пог. |
| 2 | уплотнитель для дверей/ставней (изделие А) |  | 288м пог. |
| 3 | уплотнитель для дверей/ставней (Профиль 1ГО) |  | 100м пог. |
| 4 | уплотнитель для дверей/ставней (профиль 3ГО) |  | 164м пог. |
| 5 | уплотнитель для дверей/ставней (профиль 2ГО) |  | 83м пог. |
| Место поставки  | склад Покупателя № 7, промплощадка 4РУ ОАО "Беларуськалий" |
| Источник финансирования  | Собственные средства ОАО “Беларуськалий” |
| Ориентировочная стоимость закупки | 225,85 базовых величин |
| Требуемый срок поставки | 1 сентября 2025 год |
| Допустимые условия оплаты | Предпочтительно не менее 45 календарных дней с даты поставки товара на склад Покупателя |
| Сведения о процедуре закупки  |
| Участники процедуры | Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие продукцию иностранного производства и происхождения Республики Беларусь.  |
| Квалификационные требования к составу участников |  Участником не может быть организация:- находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации;- представившая недостоверную информацию о себе;- не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки;- не соответствующая требованиям заказчика к данным участников;- включенная в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам.К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО "Беларуськалий" (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:- финансовую и экономическую состоятельность;- технические возможности. |
| Расчет цены предложения |  Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010 для нерезидентов Республики Беларусь), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самого товара расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей. |
| Наименование валюты предложения  |  Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли. |
| Наименование валюты для оценки предложения  |  Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.Для оценки и сравнения коммерческой части предложений, цены коммерческой части предложений участников (в случае их представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 календарных дней на условиях расчетов простым банковским переводом по ставке доходности 12% годовых. |
| Критерии для выбора наилучшего предложения  |  Наименьшая цена - 100 %  |
| Место и порядок представления предложения |  Для участия в процедуре должно быть представлено технико-коммерческое предложение с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку резинового уплотнителя для дверей/ставней не позднее 14.00 27.08.2025.- по почте по адресу: 223710, г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 201В (бюро документационного обеспечения);- по e-mail: mto@kali.by**.** Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы:1. Заявление участника на участие в процедуре закупки, в котором указывается:- полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона;- согласие на участие в процедуре на условиях настоящего Приглашения; - подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки; - обязательство заключить договор в течение 5 (пяти) дней со дня направления договора, подписанного заказчиком; В подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:2. заявление участника о том, что он:- не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;- не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;- выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, отсутствие задолженности по уплате налогов, сборов (пошлин);- не включен в реестр поставщиков, временно не допускаемых к закупкам.3. Сертификат соответствия требованиям технического регламента Таможенного союза либо гарантийное письмо о предоставлении вышеуказанных документов до момента поставки товара – требования распространяются на товар обязательный для сертификации.4. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы: Для участника, являющегося производителем:- копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемого товара (сертификаты, или иной документ). Для участника, не являющегося производителем: - копия документа (при наличии), подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм: -договор (соглашение) с производителем; -договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;-договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.- копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, иное). 5. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации.Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).6. Коммерческое предложение, которое должно содержать: - полное наименование предлагаемого товара;- цену за единицу товара. Цена определяется участником с указанием условий поставки без НДС (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, тара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей;- количество;- валюту платежа;- условия оплаты (приоритетно по факту поставки в течение 45 календарных дней от даты);- условия поставки (предпочтительно – DAP г. Солигорск); - сроки поставки (количество дней с даты подписания договора обеими сторонами);- наименование завода-изготовителя;- технические характеристики товара (паспорт качества/сертификат/ТУ и иное);- гарантийный срок хранения;- срок действия коммерческого предложения (не менее 60 дней); - экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов)/ уровень плановой рентабельности (наценки надбавки). |

Настоящее приглашение изложено на 5 (четырех) страницах включая Приложение № 1 и имеет идентичное содержание для всех участников.

Зам. начальника отдела химической

и нефтехимической продукции Е.Л.Карпович

Инженер отдела химической и

нефтехимической продукции Н.Б.Цуба