ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ

закупки путем изучения конъюнктуры рынка

резинового уплотнителя для дверей/ставней

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Сведения о заказчике | | | | | | |
| Полное наименование | | | Открытое акционерное общество «Беларуськалий» | | | |
| Местонахождение | | | Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской области,  ул. Коржа, 5 | | | |
| Контакты по вопросам закупки | | | Отдел химической и нефтехимической продукции управления МТО, г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5  тел.: +375(174) 29-87-90  тел. +375(174) 29-80-72 | | | |
| Адрес эл. почты | | | [mto@kali.by](mailto:mto@kali.by) | | | |
| Сведения о предмете закупки | | | | | | |
| №  лота | Наименование  товара/аналог | | | | Требования к предмету закупки | Кол-во  (ед. изм.) +/- 10 % |
| 1 | уплотнитель для дверей/ставней (уплотнение 24\*43) | | | | товар должен соответствовать эскизам (Приложению №1) | 419 м пог. |
| 2 | уплотнитель для дверей/ставней (изделие А) | | | |  | 288 м пог. |
| 3 | уплотнитель для дверей/ставней (Профиль 1ГО) | | | |  | 100 м пог. |
| 4 | уплотнитель для дверей/ставней (профиль 3ГО) | | | |  | 164 м пог. |
| 5 | уплотнитель для дверей/ставней (профиль 2ГО) | | | |  | 83 м пог. |
| Место поставки | | | | склад Покупателя № 7, промплощадка 4РУ ОАО "Беларуськалий" | | |
| Источник финансирования | | | | Собственные средства ОАО “Беларуськалий” | | |
| Ориентировочная стоимость закупки | | | | 225,85 базовых величин | | |
| Требуемый срок поставки | | | | 1 сентября 2025 год | | |
| Допустимые условия оплаты | | | | Предпочтительно не менее 45 календарных дней с даты поставки товара на склад Покупателя | | |
| Сведения о процедуре закупки | | | | | | |
| Участники  процедуры | | Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие продукцию иностранного производства и происхождения Республики Беларусь. | | | | |
| Квалификационные требования к составу участников | | Участником не может быть организация:  - находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации;  - представившая недостоверную информацию о себе;  - не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки;  - не соответствующая требованиям заказчика к данным участников;  - включенная в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам.  К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО "Беларуськалий" (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:  - финансовую и экономическую состоятельность;  - технические возможности. | | | | |
| Расчет цены предложения | | Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010 для нерезидентов Республики Беларусь), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самого товара расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей. | | | | |
| Наименование валюты предложения | | Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли. | | | | |
| Наименование валюты для оценки предложения | | Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.  Для оценки и сравнения коммерческой части предложений, цены коммерческой части предложений участников (в случае их представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 календарных дней на условиях расчетов простым банковским переводом по ставке доходности 12% годовых. | | | | |
| Критерии для выбора наилучшего предложения | | Наименьшая цена - 100 % | | | | |
| Место и порядок представления предложения | | Для участия в процедуре должно быть представлено технико-коммерческое предложение с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку резинового уплотнителя для дверей/ставней не позднее 14.00 27.08.2025.  - по почте по адресу: 223710, г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 201В (бюро документационного обеспечения);  - по e-mail: [mto@kali.by](mailto:mto@kali.by)**.**  Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы:  1. Заявление участника на участие в процедуре закупки, в котором указывается:  - полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона;  - согласие на участие в процедуре на условиях настоящего Приглашения;  - подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки;  - обязательство заключить договор в течение 5 (пяти) дней со дня направления договора, подписанного заказчиком;  В подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:  2. заявление участника о том, что он:  - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;  - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;  - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, отсутствие задолженности по уплате налогов, сборов (пошлин);  - не включен в реестр поставщиков, временно не допускаемых к закупкам.  3. Сертификат соответствия требованиям технического регламента Таможенного союза либо гарантийное письмо о предоставлении вышеуказанных документов до момента поставки товара – требования распространяются на товар обязательный для сертификации.  4. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:  Для участника, являющегося производителем:  - копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемого товара (сертификаты, или иной документ).  Для участника, не являющегося производителем:  - копия документа (при наличии), подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:  -договор (соглашение) с производителем;  -договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;  -договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.  - копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, иное).  5. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации.  Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).  6. Коммерческое предложение, которое должно содержать:  - полное наименование предлагаемого товара;  - цену за единицу товара. Цена определяется участником с указанием условий поставки без НДС (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, тара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей;  - количество;  - валюту платежа;  - условия оплаты (приоритетно по факту поставки в течение 45 календарных дней от даты);  - условия поставки (предпочтительно – DAP г. Солигорск);  - сроки поставки (количество дней с даты подписания договора обеими сторонами);  - наименование завода-изготовителя;  - технические характеристики товара (паспорт качества/сертификат/ТУ и иное);  - гарантийный срок хранения;  - срок действия коммерческого предложения (не менее 60 дней);  - экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов)/ уровень плановой рентабельности (наценки надбавки). | | | | |

Настоящее приглашение изложено на 5 (четырех) страницах включая Приложение № 1 и имеет идентичное содержание для всех участников.

Зам. начальника отдела химической

и нефтехимической продукции Е.Л.Карпович

Инженер отдела химической и

нефтехимической продукции Н.Б.Цуба