

УТВЕРЖДАЮ
Заместитель начальника
управления МТО

_____ Г.А.Куш

« 26 » 08, 2025г.

ЗАПРОС ЦЕНОВЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ
на закупку запасных частей (ДВС) к автотракторной технике.

Сведения о заказчике:			
Полное наименование и юридический адрес заказчика	Открытое акционерное общество «Беларуськалий», 223710, Минская обл., г. Солигорск, ул. Коржа, 5.		
Контактные лица	По вопросам закупки: Начальник отдела запасных частей управления МТО, тел.: + 375 174 29-87-36 Инженер отдела запасных частей УМТО, тел.: +375 174 29-88-63		
Сведения о предмете закупки:			
№ лота	Наименование материала.	Технические характеристики.	Кол-во, шт.
1	Двигатель внутреннего сгорания типа DEUTZ 912/914	Согласно техническому заданию. Приложение № 1	10
2	Двигатель внутреннего сгорания типа DEUTZ BF 4M 2012	Согласно техническому заданию. Приложение № 2	10
Заказчик вправе увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры закупки не более чем на 100% (при наличии необходимости), увеличить более чем на 100% количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры закупки при наличии письменного согласования такого увеличения генеральным директором либо с заместителем генерального директора по материально-техническому обеспечению - начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин.			
Требуемый срок поставки:	Минимально возможный срок поставки по предложению потенциального участника процедуры закупки.		
Требование к предмету закупки:	Согласно техническим заданиям, приложения №№ 1, 2.		
Место, условия поставки:	Для резидентов ТС ЕАЭС – Промышленная площадка 4 РУ, склад № 19 ОАО «Беларуськалий»; для нерезидентов ТС ЕАЭС – ДАР Солигорск (склад временного хранения 4 РУ).		
Допустимые для участия в	Для резидентов ТС ЕАЭС – допустимо по факту поставки не менее 45 календарных дней, предпочтение отдается при наличии		

процедуре условия оплаты:	расчетного счета в банках Республики Беларусь (для нерезидентов ТС ЕАЭС допустимо не менее 45 календарных дней с даты выпуска товара для внутреннего потребления), в случае несоответствия требованиям по условию оплаты предложение участника будет отклонено. Предоплата не рассматривается.
Сроки гарантийных обязательств.	Гарантийный срок: - согласно техническим заданиям приложения №№ 1, 2.
Источник финансирования закупки:	Собственные средства ОАО «Беларуськалий».
Конечный срок подачи ценового предложения:	Окончательный срок предоставления документов к первому этапу ценовых предложений не позднее 03.09.2025 до 14-00 часов.
Место и порядок представления ценового предложения:	Ценовое предложение должно быть представлено с пометкой « Техническая часть ценового предложения на поставку запасных частей (ДВС) к автотракторной технике » по электронной почте на e-mail: mto@kali.by, или по почте: Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5.
Условия проведения процедуры запроса ценовых предложений:	
Первый этап:	-запрос у потенциальных поставщиков технических предложений, содержащих техническое описание и объем поставки закупаемого товара, за исключением цены предложения; -рассмотрение технических предложений, проведение при необходимости переговоров (индивидуальных, совместных) с участниками по вопросам содержания их технических предложений; -определение участников, соответствующих требованиям запроса ценовых предложений.
Второй этап:	-внесение изменений и (или) дополнений в запрос ценовых предложений по результатам первого этапа указанного запроса ценовых предложений (при необходимости); -запрос коммерческой части ценовых предложений участников, прошедших его первый этап; -проведение переговоров о снижении цен поступивших ценовых предложений; -подведение итогов.
Требования к участникам процедуры и их данным:	Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь. Участником не может быть организация: - находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; - представившая недостоверную информацию о себе;

	- не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; - не соответствующая требованиям заказчика к данным участников. К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие: • финансовую и экономическую состоятельность; • технические возможности; • отсутствие в реестре поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам.
Расчет цены ценового предложения:	Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по Инкотермс-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Наименование валюты ценового предложения:	Для нерезидентов Республики Беларусь – валюта согласно законодательству страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки ценового предложения:	Для сравнения, цены предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен ценовых предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Критерии для выбора наилучшего предложения, соответствующего требованиям запроса:	Наименьшая цена – 100%.
Обязательные условия договора:	1. Цена на товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на товар не подлежит изменению в сторону увеличения до окончания срока действия договора. 2. Условия поставки товара – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 3. Срок поставки товара – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Для резидентов ТС ЕАЭС – датой поставки считается дата оприходования товара на склад Покупателя. Для нерезидентов ТС ЕАЭС – датой поставки считается дата поступления товара на склад временного хранения (СВХ). За несвоевременную поставку товара Поставщик

уплачивает пеню в размере 0,2 % от стоимости не поставленного в срок товара за каждый день просрочки поставки.

4. Оплата за товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника, но не менее 45 календарных дней от даты поставки /даты выпуска товара для внутреннего потребления. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчётного счета Покупателя. Оплата за товар не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Поставщику по качеству и комплектности товара. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензий, указанной в двустороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности товара.

5. Предварительная приемка продукции на соответствие договорным параметрам проводится на складе Продавца в присутствии не менее 2-х представителей Покупателя. Продавец письменно извещает Покупателя о готовности товара к приемке за 3 рабочих дня до даты планируемой приемки. Если Покупатель в течение 3 рабочих дней после получения извещения сообщит Продавцу письменно, что его представители не могут присутствовать при приемке, Продавец вправе провести отгрузку Покупателю на следующий день после получения ответа.

6. По результатам приемки на складе Продавца должен быть подписан двусторонний АКТ с указанием в нем существенных подробностей и результатов приемки, включая существенные конструктивные замечания, при их наличии, а также указанием на то, что товар соответствует (не соответствует) условиям настоящего договора. Продавец обязан устранить недостатки, указанные в АКТе, до момента отгрузки товара.

7. В случае отрицательного результата при приемке, Продавец обязан оплатить Покупателю штраф в размере 500 белорусских рублей (для резидентов Республики Беларусь)/компенсировать затраты на командирование специалистов (для не резидентов Республики Беларусь) в течение 5 банковских дней от даты получения соответствующего письма от Покупателя.

8. Поставщик письменно уведомляет Покупателя о готовности товара.

9. Поставщик письменно, в течение 24 часов до даты отгрузки товара, уведомляет об этом Покупателя по факсимильной связи или электронной почте.

10. Качество и комплектность поставляемого товара должны соответствовать ТУ завода-изготовителя и конструкторской документации.

11. Гарантий срок на продукцию – согласно техническому заданию.

12. В случае обнаружения несоответствия продукции по количеству или качеству Покупатель извещает об этом Поставщика. Подтверждением несоответствия продукции по количеству или качеству является Акт, составленный с участием представителя Поставщика. Представитель Поставщика должен

прибыть в течение 1 календарного дня для участников из Солигорского района и в течение 3 календарных дней для остальных участников для составления совместного Акта. В случае неприбытия представителя Поставщика в указанный выше срок или отказа от подписания Акта, Акт подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, допоставки и для ведения претензионно-исковой работы. Такой же порядок применяется и при обнаружении несоответствия товара по качеству в период действия гарантийного срока.

13. Дефекты, обнаруженные при приемке и в течение гарантийного срока (замена или допоставка недостающей продукции), устраняются Поставщиком в течение 14 календарных дней от даты направления Акта. В случае нарушения сроков, с Поставщика взыскивается пеня в размере 0,1% за каждый день просрочки от стоимости некачественного товара. Выплата пени не освобождает Поставщика от дальнейшего исполнения обязательств по Договору. Если по причинам, не зависящим от Поставщика, недостатки невозможно устранить в течение 14 календарных дней от даты подписания Акта, то Поставщик имеет право письменно согласовать с Покупателем срок, необходимый для их устранения.

14. Все расходы, связанные с возвратом или заменой дефектного товара, таможенных расходов в период действия гарантийного срока, как на территории страны Поставщика, так и на территории страны Покупателя, несет Поставщик. В случае понесенных Покупателем затрат, по замене и (или) возврату данного товара Поставщик обязуется возместить их (затраты) в валюте контракта по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя в течение 30 календарных дней от даты предъявления счета Покупателем. В случае нарушения вышеуказанного срока Поставщик выплачивает пеню в размере 0,1% от суммы предъявленного счета за каждый день просрочки.

15. Товар должен быть новым (не бывшим в употреблении), не ранее 2025 года выпуска. В случае поставки товара с нарушением данного условия, Поставщик выплачивает Покупателю штраф в размере 100 % стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

16. В случае поставки товара производства не заявленного изготовителя, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% от стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

17. За отказ от поставки товара в соответствии с договором, Поставщик уплачивает Покупателю штраф в размере 10 % от стоимости не поставленного товара.

18. Для нерезидентов ТС ЕАЭС – Поставщик обязуется в течение 30 календарных дней от даты получения счета возместить Покупателю таможенные расходы, расходы по хранению в валюте контракта по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В

	случае нарушения вышеуказанного срока Поставщик выплачивает пеню в размере 0,1% от несвоевременно оплаченной суммы счета за каждый день просрочки. 19. Поставщик обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной мере сверх неустойки. 20. Поставщик несет ответственность за соответствие товара требованиям технических регламентов Таможенного союза и возмещает Покупателю любые убытки, возникшие у Покупателя в связи с невыполнением Поставщиком требований по сертификации товара. 21. В период с 25 числа и по последнее число каждого месяца (включительно) склад Покупателя не осуществляет прием товара, и Поставщик должен организовать поставку таким образом, чтобы исключить его доставку Покупателю в эти дни. Все убытки и риски, связанные с нарушением этого условия, несет Поставщик. В случае если окончание срока поставки приходится на любой из дней с 25 числа по последний день месяца включительно, последний день (дата) поставки переносится на ближайший рабочий день следующего месяца. При этом Поставщик не считается просрочившим поставку. 22. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Поставщик обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Поставщиком договора открытого факторинга Поставщик уплачивает штраф Покупателю в размере 25 % стоимости товара (услуг, работ) по контракту. 23. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по электронной почте на e-mail: признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных данным договором. Датой уведомления Поставщика считается дата отправления электронного сообщения. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанным способом лежит на получающей Стороне. 24. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь. 25. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из договора или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в экономическом суде Минской области. Язык судопроизводства – русский. Применимое право – материальное право Республики Беларусь. 26. Документы предоставляются с переводом на русский язык. 27. Поставщик, зарегистрированный в оффшорных зонах и/или при использовании для расчетов банковские счета, зарегистрированные в оффшорных зонах, в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 25.05.2006 № 353, обязан
--	---

	возместить Покупателю сумму оффшорного сбора (15 % от суммы контракта). 28. В случае отказа от поставки, не поставки, нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Поставщика в количестве, необходимом для восполнения не поставленного в срок товара. Поставщик обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Поставщика товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Поставщиком в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Поставщик уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки. 29. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Поставщиком своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки продукции (товара) более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.
Требования к оформлению технической части ценового предложения, перечень документов и информация, которая должна быть представлена участниками в подтверждение своих данных:	Техническая часть ценового предложения должна быть подготовлена и предоставлена на русском языке, в одном экземпляре. Техническая часть ценового предложения должна содержать спецификацию предлагаемого товара, с указанием № лота, полного наименования и количества предлагаемого к поставке товара, а также: 1. заявление участника на участие в запросе ценовых предложений, в котором указывается: - полное наименование участника и его реквизиты: почтовый и юридический адреса, контактные телефоны, e-mail, банковские реквизиты; - согласие на участие в процедуре закупки на условиях настоящих документов; - обязательство заключить договор в течение 5 календарных дней со дня направления договора, подписанного заказчиком; - обязательство выполнить условия раздела «обязательные условия договора»; - спецификация предлагаемого товара с указанием № лота, полного наименования, количества, наименования завода изготовителя и страны происхождения, срок поставки. 2. В подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы: 2.1. Заявление участника о том, что он: - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;

- не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;
- выполнил все свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;
- отсутствие в реестре поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам.

3. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:

3.1. Для участника, являющегося производителем:

- участником копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемого товара (сертификаты, ТУ, иные документы, относящиеся к предмету закупки);
- описание технических характеристик, предлагаемого к поставке товара, достоверность которых по требованию заказчика должна быть подтверждена.

3.2. Для участника, не являющегося производителем:

- заверенная участником копия документа (при наличии), подтверждающего, что участник является сбытовой организацией (официальным торговым представителем) производителя, выраженного в одной из следующих форм: договор (соглашение) с производителем; договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; либо договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель;
- копии документов, выданных производителем, подтверждающих, что предлагаемый товар производится на данном предприятии (сертификаты, ТУ, иные документы, относящиеся к предмету закупки);
- описание технических характеристик, предлагаемого к поставке товара, достоверность которых по требованию заказчика должна быть подтверждена.

4. Техническую часть предложения в соответствии с требуемыми условиями процедуры закупки.

5. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации.

Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (с переводом на русский язык).

II. Коммерческая часть ценового предложения.

Коммерческая часть ценового предложения предоставляется участниками, прошедшими I этап и допущенными заказчиком ко II этапу. Дата и время представления коммерческого предложения сообщается заказчиком письменно всем участникам, прошедшим I этап.

Требования к оформлению коммерческой части ценового предложения:	Коммерческая часть ценового предложения должна быть представлена с пометкой «Коммерческая часть ценового предложения на поставку запасных частей (ДВС) к автотракторной технике» по электронной почте на e-mail: mta@kali.by. Срок подготовки и предоставления коммерческой части ценовых предложений определяется комиссией по итогам первого этапа. Коммерческая часть ценового предложения должна быть подготовлена и представлена на русском языке, в одном экземпляре. Коммерческая часть должна содержать: - цену предложения (цена определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей) и представляется участником в валюте согласно законодательству государства участника; - валюта предложения (для нерезидентов Республики Беларусь – валюта согласно законодательству страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли) - валюту платежа; - условия оплаты: 100 % по факту поставки товара на склад покупателя /выпуска товара для внутреннего потребления (допустимо не менее 45 календарных дней). В случае несоответствия предложения участника по условию оплаты ОАО «Беларуськалий» имеет право отклонить представленное предложение. - Условия поставки; - сроки поставки - минимально возможный; - гарантийный срок согласно техническому заданию; - срок действия ценового предложения (не менее 60 календарных дней); - экономические расчёты уровня отпускных цен (тарифов) / уровень плановой рентабельности (наценки, надбавки).
Общие требования:	Техническое предложение и коммерческая часть должны быть отпечатаны или написаны несмываемыми чернилами и подписаны руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора. Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на участие в процедуре и на подписание договора от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к ценовому предложению.

	Ценовые предложения, подаваемые индивидуальным предпринимателем, должны быть подписаны самим индивидуальным предпринимателем. В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего ценовое предложение. Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимся неотъемлемыми частями ценовых предложений (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).
Иные сведения:	1. Заказчик может при необходимости обратиться за разъяснениями по представленным предложениям к участнику процедуры. 2. Оценка представленных данных претендентов на участие в процедуре запроса ценовых предложений, осуществляется отдельно от оценки предложений. Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока представления ценовых предложений. 3. Заказчик вправе потребовать от претендента подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до заключения договора путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком. 4. При выявлении участника, указанного в абзаце втором раздела «Требования к участникам процедуры и их данным», на любом этапе процедуры закупки до заключения договора его предложение отклоняется заказчиком. 5. Участники, соответствующие квалификационным требованиям первого этапа, допускаются ко второму этапу. 6. Электронный документ с ценовым предложением не вскрывается (не воспроизводится) и возвращается представившему его участнику в случае, если: -получено только одно ценовое предложение и заказчиком принято решение о признании запроса ценовых предложений несостоявшимся (по заявлению участника, предоставившего единственное ценовое предложение, его предложение может не возвращаться и рассматриваться заказчиком при проведении процедуры закупки из одного источника). 7. Заказчик вправе внести изменения в запрос ценовых предложений до истечения срока представления ценовых предложений. 8. Заказчик вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них по следующим основаниям: -в случае утраты заказчиком необходимости приобретения товара; - в случае отсутствия финансирования;

-в случае изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки.

Заказчик вправе в случаях, указанных в данном пункте, отменить процедуру закупки на любом этапе ее проведения и не несет за это ответственности перед участниками процедуры закупки.

Все понесенные расходы, связанные с подготовкой предложений для участия в процедуре закупки, несут участники.

9. В случае, если предложение представлено только одним участником, либо в результате отклонения осталось только предложение одного участника заказчик вправе:

- признать победителем единственного участника конкурентной процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке.

- признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и при соответствии его предложения приглашению к процедуре запроса ценовых предложений провести процедуру закупки из одного источника;

- признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и провести повторную процедуру запроса ценовых предложений. листа.

10. Запрос ценовых предложений признается заказчиком несостоявшимся в случае, если:

- не представлены предложения;

- отклонены все предложения до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащие экономически невыгодные для заказчика условия;

- до заключения договора в ходе рассмотрения вопроса об обжаловании действий (бездействия) и решений заказчика, ценовой комиссии или ее членов руководителем заказчика или уполномоченным органом принято решение об отмене незаконного решения и прекращении запроса ценовых предложений.

- до заключения договора на закупку проверкой уполномоченных органов были выявлены нарушения в проведении запроса ценовых предложений и результаты проверки не обжалованы заказчиком в установленном порядке.

11. Заказчик отклоняет предложение участника, если:

- оно не отвечает требованиям запроса ценовых предложений;

- предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного

участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).

- участник, представивший предложение, отказался исправить выявленные в нем ошибки или неточности либо продлить срок его действия по предложению заказчика;

- участник, представивший предложение, не может быть участником в соответствии с требованиями законодательства и настоящего запроса ценовых предложений;

- участник, выбранный поставщиком, отказался подтвердить или не подтвердил свои данные.

12. После поступления коммерческой части ценовых предложений от участников, прошедших первый этап запроса ценовых предложений, комиссия:

- направляет участникам, прошедшим первый этап процедуры запроса ценовых предложений, уведомление о проведении переговоров о снижении цен поступивших ценовых предложений, содержащее сведения о наименьшей цене таких предложений без указания сведений об участнике, которым предложена эта цена, а также о дате, времени и месте проведения данных переговоров;

- проводит переговоры в течение срока действия ценовых предложений в период между их рассмотрением и оценкой. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки и т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих ценовых предложений (улучшении для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для проведения переговоров сроки (электронный документ).

13. Наилучшим будет признано предложение участника, представившего предложение с наименьшей ценой и соответствующее требованиям запроса ценовых предложений.

14. После принятия решения о выборе поставщика (подрядчика, исполнителя) либо завершения процедуры запроса ценовых предложений с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения о выборе поставщика (подрядчика, исполнителя), уведомляет об этом всех участников.

15. Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его окончательного ценового предложения и запроса ценовых предложений. В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора, выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.

16. Во всем остальном, что не оговорено настоящим приглашением к участию в процедуре запроса ценовых предложений, следует

	руководствоваться действующим Порядком закупок ОАО «Беларуськалий».
--	--

Настоящее приглашение на участие в процедуре запрос ценовых предложений по закупке запасных частей (ДВС) к автотракторной технике изложено на 17 страницах (в том числе техническое задание приложение № 1 на 2 страницах, приложение № 2 на 2 страницах).

Начальник отдела запасных частей УМТО



А.А. Микулич

Инженер отдела запасных частей УМТО



О.Г. Дичковская

