

ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ

оформления конкурентного листа по закупке ультразвуковой системы Mobrey типа MCU 201

Сведения о заказчике:

Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»
Юридический адрес	Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5
Контакты по вопросам закупки	Контактный телефон + 375 174 29-86-95, 29-87-59, 29-85-14
Адрес элек. почты	mto@kali.by
Сведения о предмете закупки	

№ лота	Предмет закупки или аналог	Кол-во, шт.	Требования к предмету закупки
1	Ультразвуковая система Mobrey типа MCU 201	4	Типовое ТЗ №3.10

- 1) Заказчик вправе увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры закупки не более чем на 100%;
- 2) Заказчик вправе увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий», либо с заместителем генерального директора по материально-техническому обеспечению – начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин;
- 3) Признать победителем единственного участника процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке.

Срок поставки	Наименьший срок поставки
Место поставки	Республика Беларусь, Минская обл., г. Солигорск, склад ОАО «Беларуськалий».
Условия оплаты	По факту поставки товара на склад Покупателя (предпочтительно в течение 45 календарных дней).
Источник финансирования закупки	Собственные средства ОАО «Беларуськалий».
Конечный срок подачи предложения	не позднее 12 мая 2026 до 15-00час.
Место и порядок представления предложения	Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку ультразвуковой системы Mobrey типа MCU 201 по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная управления МТО) или по e-mail: mto@kali.by

Требования к составу участников:	<p>Участником процедуры закупки может быть любое юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала, которое соответствует требованиям, установленным заказчиком в документации о закупке в соответствии с Порядком закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», за исключением юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, включенных в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, а также в случае, установленном в части третьей пункта 9 Порядка закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», в целях соблюдения приоритетности закупок у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей).</p> <p>Участником не может быть организация:</p> <ul style="list-style-type: none"> - находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; - представившая недостоверную информацию о себе; - не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; - не соответствующая требованиям заказчика к данным участников
Квалификационные требования к участникам:	<p>К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> - финансовую и экономическую состоятельность; - технические возможности.
Расчет цены предложения	<p>Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки согласно ИНКОТЕРМС 2020 (для нерезидентов Республики Беларусь).</p>
Наименование валюты предложения	<p>Для нерезидентов Республики Беларусь - в валюте, согласно законодательству, действующему в стране участника, для резидентов Республики Беларусь – в белорусских рублях.</p>
Наименование валюты для оценки предложения	<p>Для сравнения, цены предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.</p>
Условия, применяемые	<p>Для оценки и сравнения коммерческой части предложений, цены коммерческой части предложений участников (в случае их</p>

<p>для оценки предложений</p>	<p>представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 календарных дней исходя из ставки доходности 12% на условиях расчетов простым банковским переводом.</p> <p>Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.</p>
<p>Критерии, используемые для выбора наилучшего предложения, соответствующего заявленным тех. характеристикам</p>	<p>Наименьшая цена – 100%;</p>
<p>Обязательные условия договора</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 2. Для резидентов Республики Беларусь: Цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом согласно действующему законодательству Республики Беларусь и учетной политикой предприятия, зафиксирована в прейскуранте. В случае предоставления скидки от прейскурантной цены, цена на продукцию согласовывается сторонами путем подписания протокола согласования цены. 3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 5. Датой поставки продукции считается дата поставки продукции на склад Покупателя (выпуска в режим свободного таможенного обращения). Подтверждением даты поставки будет считаться дата отметки склада Покупателя в ТТН-1. За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленного в срок товара за каждый день просрочки поставки. 6. Оплата 100% стоимости продукции в течение 45 календарных дней с даты поставки продукции на склад Покупателя (выпуска товара в свободное таможенное обращение) на основании подписанной обеими сторонами накладной. Оплата за продукцию не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Поставщику по качеству и (или) комплектности продукции. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензии, указанной в двустороннем

акте устранения претензий по качеству и комплектности продукции.

7. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленном нормами налогового законодательства Республики Беларусь. В случае не выставления (не направления) электронного счета-фактуры по НДС на Портал в установленные сроки, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере суммы НДС.

8. Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре.

9. Продукция должна соответствовать количеству, указанному в товарно-транспортной накладной.

10. Качество и комплектность поставляемой продукции должны соответствовать ГОСТу или ТУ завода-изготовителя. Продукция должна быть изготовлена в соответствии с ТНПА и техническим заданием (Приложение 2 к договору). Гарантийный срок на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника (не менее, указанного в соответствующем техническом задании).

11. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя.

12. При выявлении недостачи продукции или продукции, несоответствующей условиям договора при приемке, до момента ввода в эксплуатацию, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Продавца осуществляется по электронной почте и является обязательным. Представитель должен прибыть в двухдневный срок после получения вызова для составления двухстороннего АКТa. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, АКТ составляется и подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки, а также ведения претензионно-исковой работы.

13. Если иное не оговорено в АКТe, срок устранения обнаруженных несоответствий или допоставки недостающей продукции устанавливается в течение 14-ти календарных дней с даты утверждения АКТa, оформленного в соответствии с п.12. При несоблюдении вышеуказанного срока, Продавец выплачивает Покупателю пени в размере 0,1% от стоимости продукции, несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения обязательств по данному договору.

14. Все без исключения расходы, связанные с допоставкой, ремонтом, возвратом или заменой некачественной продукции, обнаруженной при приемке продукции на складе Покупателя, до момента ввода в эксплуатацию и во время гарантийного срока, в том числе расходы по монтажу и демонтажу продукции на основании актов выполненных

работ, несет Продавец. Продавец обязуется в течение 10 банковских дней от даты получения счета возместить Покупателю документально подтвержденные расходы в валюте договора. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5 % от суммы выставленного счета.

15. При предъявлении рекламации по качеству Покупатель имеет право вернуть некачественный товар на склад Продавца. Продавец несет все транспортные и другие расходы, связанные с возвратом товара.

16. Продавец гарантирует, что поставляемая им продукция соответствует требованиям технических регламентов Таможенного союза, что подтверждается предоставлением соответствующих сертификатов либо деклараций при поставке товара (или не требует подтверждения соответствия требованиям технических регламентов Таможенного союза).

17. Продавец несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного союза и возмещает Покупателю любые убытки, возникшие у Покупателя в связи с невыполнением Продавцом требований по сертификации товара, указанным в п.16.

18. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю:

- документы, необходимые для таможенного оформления продукции в режим для внутреннего потребления на территории Республики Беларусь;
- упаковочный лист с указанием веса нетто и брутто по каждой позиции;
- декларацию (сертификат) о соответствии продукции требованиям технического регламента таможенного союза ТР ТС 020/2011 «Электромагнитная совместимость технических средств»;
- паспорт с отметкой о качестве продукции отдела контроля качества либо документ его заменяющий (протокол испытаний или сертификат качества от производителя) на каждый прибор;
- руководство по эксплуатации;
- сведения о содержания драгоценных металлов и камней;
- документы согласно требованиям технического задания.

19. В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных документов по п.18., срок оплаты Покупатель вправе отсчитывать с момента предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.18. Датой предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.18. является дата получения Покупателем от Продавца сопроводительного письма с приложением требуемых документов. В случае непредоставления одного из документов согласно п.18. продукция может быть принята Покупателем на ответственное хранение.

20. Продукция должна быть новой, не ранее 2025 года выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

21. В случае поставки продукции не производства____, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% от стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

22. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости продукции по договору.

23. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке.

24. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.

25. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из данного договора или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Экономическом суде Минской области. Язык судопроизводства – русский. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.

26. Продавец обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки.

27. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки продукции более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.

28. В случае отказа от поставки, не поставки (недопоставки) продукции Продавец уплачивает штраф в размере 10% суммы неисполненного договора.

29. В случае отказа от поставки, не поставки (недопоставки), нарушения сроков поставки продукции, Покупатель имеет право на приобретение такой же либо аналогичной продукции у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленной (недопоставленной), не поставленной в срок продукции. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца продукции, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленной (недопоставленной), не поставленной в срок продукции и ценой взамен

	<p>приобретенной продукции. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.</p> <p>30. В случае несоответствия наименования продукции по договору и в товарно-сопроводительных документах, наименованию в технической документации производителя, в Государственном реестре средств измерений Республики Беларусь и (или) свидетельстве о метрологическом контроле, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере стоимости приобретаемой продукции и (или) Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.</p>
<p>Требования к оформлению технико-коммерческого предложения, перечень документов и информация, которая должна быть представлена участниками в подтверждение своих данных</p>	<p>Для участия в процедуре закупки необходимо представить технико-коммерческое предложение.</p> <p>Технико-коммерческое предложение должно быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку ультразвуковой системы Mobrey типа MCU 201» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб.304 (приемная управления МТО) или по e-mail: mto@kali.by</p> <p>Окончательный срок представления технико-коммерческого предложения – 12 мая 2026 до 15-00 час.</p> <p>Технико-коммерческое предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке.</p> <p>Техническая часть предложения должна содержать:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Заявление участника на участие в процедуре закупки, в котором указывается: <ul style="list-style-type: none"> • полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; • согласие на участие в процедуре закупки; • подтверждение технических требований к предмету закупки; • согласие участника выполнить условия раздела Обязательные условия договора, указанные в данном Приглашении; • обязательство заключить договор в течение 5 дней со дня направления договора, подписанного заказчиком; • информация об изготовителе товара; 2. в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы: <ol style="list-style-type: none"> 2.1. заявление участника о том, что он: <ul style="list-style-type: none"> - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;

- не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;
 - выполнил все свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является.
 - не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам.
- 2.2. для организаций, находящихся в процессе санации: – документ, устанавливающий срок её окончания, определенный в соответствии с законодательством.
3. в подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:
- 3.1. для участников, являющихся производителями:
- заявление участника, подтверждающее наличие и состояние производственной базы участника, структуру организации участника;
 - заверенные участником копии документов, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится участником (ТУ, сертификаты, паспорта и т.д.);
- 3.2. для участников, не являющихся производителями:
- заверенная участником копия документа (при наличии), подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:
 - договор (соглашение) с производителем;
 - договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;
 - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.
 - заверенные участником копии документов, подтверждающих, что предмет заказа производится производителем предлагаемого товара (паспорта, сертификаты, ТУ, иное);
 - сведения о производственной базе производителя, сведения о квалификации специалистов, осуществляющих производство товаров, относящихся к предмету заказа, и информация о наличии структурных подразделений, обеспечивающих контроль за качеством товаров.
4. Заверенные участником копии сертификатов и (или) деклараций на поставляемый товар в соответствии с требованиями технического регламента Евразийского экономического союза указанные в Приложении настоящего Приглашения.
5. Для юридических лиц – резидентов Беларуси – заверенную участником копию свидетельства о государственной регистрации и Устава.
6. Техническую часть предложения, которая должна содержать:

	<ul style="list-style-type: none"> - наименование товара; - технические характеристики товара по каждой позиции; - гарантийные обязательства.
Требования к оформлению коммерческой части предложения	<p>Коммерческая часть должна содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - цену предложения (цена определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010 или ИНКОТЕРМС 2020), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей); - экономические расчеты уровня отпускных цен(тарифов), уровень плановой рентабельности (наценки, надбавки). - валюту платежа; - условия оплаты: оплата в соответствии с требованием раздела «Условия оплаты»; - условия поставки; - сроки поставки; - срок действия предложения (не менее 30 дней). - экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов)/ уровень рентабельности (наценки, надбавки).
Общие требования	<p>Технико-коммерческое предложение часть должно быть отпечатано и подписано руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора. Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на участие в процедуре и на подписание договора от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к предложению. Предложение, подаваемое индивидуальным предпринимателем, должно быть подписаны самим индивидуальным предпринимателем. Подписанными должны быть все страницы предложения, за исключением рекламных материалов.</p> <p>В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего предложение.</p> <p>Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимся неотъемлемыми частями предложений (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).</p>
Иные сведения	<p>1. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных ими предложений, а также об изменении иных условий предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки,</p>

улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т.д).

2. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)

3. Внесение изменений в предложения не допускается, за исключением снижения цены предложений (улучшения для заказчика иных условий) и изменение количества, в случае если заказчиком принято решение увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры не более чем на 100 процентов.

4. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику, как правило, в срок до пяти включительно календарных дней после принятия решения о выборе поставщика.

Договор заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его предложения и Пригласения.

В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.

5. При рассмотрении предложений заказчик отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).

6. Заказчик имеет право признать победителем единственного участника процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, и заключения с ним договора на закупку, если предложение соответствует требованиям документации о закупке.

В своей деятельности ответственное лицо по проведению процедуры закупки руководствуется приказом генерального директора ОАО «Беларуськалий» №131 от 16.02.2022.

