

**ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ
оформления конкурентного листа по закупке
контакторов вакуумных**

Сведения о заказчике			
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»		
Юридический адрес	Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5		
ФИО, должность и адрес контактного лица заказчика	Бородкина Анастасия Николаевна – инженер бюро электротехнического оборудования отдела общезаводского оборудования управления МТО г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5; 4-х этажный корпус, каб.201Б, тел.:+375(174) 29-88-82; Казак Сергей Николаевич – зам. начальника отдела общезаводского оборудования управления МТО; г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5; 4-х этажный корпус, каб. 217А, тел.:+375(174) 29-86-92.		
Адрес эл. почты	mto@kali.by		
Сведения о предмете закупки			
№ лота	Наименование товара	Кол-во, шт	Требования к предмету закупки
1	Контактор вакуумный КВТ-1,14-2,5/160 380В (упр.220В)	5	Согласно НТД завода-изготовителя
2	Контактор вакуумный КВТ-10-4/400 У2 / УХЛ5 400А 220В (переменный ток)	2	
3	Контактор КВТ2-1,14-5/1000 1 140В (упр.220В)	4	
4	Контактор КВ 1,14/160-33-36А-3132-3 (Для станции управления перегружателем передвижным скребковым взрывозащищенным СУ ППС РВ)	1	
<p>Предложения, не соответствующие требованиям процедуры закупки, исключаются из рассмотрения.</p> <p>Участником может быть представлено предложение как на весь объем закупки, так и по каждому лоту отдельно. Обязательно предоставление предложения в полном объеме по каждому лоту. Оценка осуществляется по каждому лоту отдельно.</p> <p>Нумерация лотов в предложении участника должна соответствовать нумерации лотов, указанной в приглашении заказчика.</p> <p>Заказчик имеет право:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки при наличии необходимости не более чем на 100 процентов; 2) увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий», либо с зам. генерального директора по материально-техническому обеспечению – начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин. 3) признать победителем единственного участника процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям процедуры закупки. 			

Допустимые для участия в процедуре условия оплаты	Оплата по факту поставки товара на склад Покупателя / выпуска товара для внутреннего потребления. Предпочтительными условиями оплаты является отсрочка платежа не менее 45 календарных дней. Предоплата не рассматривается.
Требуемый срок поставки	Наименьший в 2024-2025 году
Место поставки	Солигорский р-н, Минской обл., пром. площадка ЗРУ
Условия поставки	Склад Покупателя.
Источник финансирования	Собственные средства ОАО «Беларуськалий».
Ориентировочная стоимость предмета закупки	625 базовых величин
Сведения о процедуре закупки	
Требования к организациям и физическим лицам, включая индивидуальных предпринимателей, которые могут быть участниками процедуры	<p>Участником процедуры закупки может быть любое юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала, которое соответствует требованиям, установленным заказчиком в документации о закупке в соответствии с Порядком закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», за исключением юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, включенных в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, а также в случаях, установленных в части третьей пункта 9 Порядка закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», в целях соблюдения приоритетности закупок у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей).</p> <p>- Участником не может быть организация:</p> <ul style="list-style-type: none"> • находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; • представившая недостоверную информацию о себе; • не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; • не соответствующая требованиям заказчика к данным участников. <p>К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p>

	<ul style="list-style-type: none"> • участник должен быть производителем товара либо официальным торговым представителем производителя товара; • финансовую и экономическую состоятельность; • технические возможности;
Расчет цены предложения	Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки предложения	Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Критерии, используемые для выбора наилучшего предложения	1. Наименьшая цена - 100 %
Обязательные условия договора	<p>1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</p> <p>2. Для резидентов Республики Беларусь: Цена на товар указана в Приложении №__ настоящего договора, сформирована в соответствии с учетной политикой предприятия и законодательством Республики Беларусь по ценообразованию, исчисляется в белорусских рублях. Цена устанавливается на основании протокола согласования цен № __ от «__» _____ 202_ г. (Приложение №__).</p> <p>3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</p> <p>4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</p> <p>5. Датой поставки товара является: Для резидентов Республики Беларусь: дата поставки на склад Покупателя (г. Солигорск, Минской обл., Промышленная площадка ЗРУ). Разгрузка товара – верхняя, силами Покупателя. Для нерезидентов Республики Беларусь: дата поступления товара на территорию таможенного терминала по адресу ПТО «Солигорск»-06641 (ст. Калий-1, база райагросервис), с последующей выгрузкой на промплощадке ЗРУ, Республика Беларусь («СВХ»). Разгрузка товара – верхняя, силами Покупателя.</p> <p>Подтверждением даты поставки является соответствующая отметка на СМР/ТТН.</p> <p>6. За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки поставки.</p>

7. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем приглашении. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. Оплата за продукцию не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству и (или) комплектности продукции. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензии, указанной в двухстороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности продукции.

8. Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре.

9. Продукция должна соответствовать по качеству – согласно сертификату качества, выданному изготовителем, по количеству – согласно количеству, указанному в товарно-транспортной накладной/CMR.

10. Продавец обязан уведомить Покупателя о предполагаемой дате отгрузки не позднее, чем за 5 календарных дней.

В течение 24 часов с момента отгрузки товара Продавец направляет Покупателю извещение об отгрузке. Извещение должно содержать следующее: дата погрузки, обозначение товара, номер накладной, число мест, вес-брутто и вес-нетто, а также счет-фактуру, CMR и сертификат происхождения (для нерезидентов).

11. В период с 25 числа и по последнее число каждого месяца (включительно) склад Покупателя не осуществляет прием товара и Продавец должен организовать поставку таким образом, чтобы исключить ее доставку Покупателю в эти дни. Все убытки и риски, связанные с нарушением данного условия, несет Продавец. В случае если окончание срока поставки приходится на любой из дней с 25 числа по последний день месяца (включительно), последний день (дата) поставки переносится на ближайший рабочий день следующего месяца. При этом Продавец не считается просрочившим поставку.

12. Продукция должна быть изготовлена в соответствии с ГОСТом или ТУ производителя. Гарантийный срок на продукцию – в соответствие ТУ изготовителя;

13. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя. При обнаружении недостачи продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке на складе Покупателя, Покупатель обязан известить Продавца о выявленных дефектах посредством факсимильной связи. Представитель Продавца должен прибыть в течение 3 (трех) рабочих дней после получения уведомления о вызове, не считая времени, необходимого для проезда, для составления совместного Акта. В случае не прибытия представителя Продавца в указанный срок, Акт подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки недостающей продукции, а также для ведения претензионно-исковой работы. В таком случае срок оплаты сдвигается на время устранения Поставщиком

недостатков, обнаруженных при приемке.

14. При обнаружении дефектов продукции до момента ввода в эксплуатацию и в течение гарантийного срока эксплуатации, Покупатель обязан известить Продавца о выявленных дефектах посредством факсимильной связи. Представитель Продавца должен прибыть в течение 3 (трех) рабочих дней после получения уведомления о вызове, не считая времени, необходимого для проезда, для составления совместного Акта-рекламации. В случае не прибытия представителя Продавца в указанный срок, Акт-рекламация составляется и подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки продукции, а также для ведения претензионно-исковой работы.

15. Если иное не оговорено в Акте (Акте-рекламации), срок устранения недостатков, замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 календарных дней от даты утверждения Акта (Акта-рекламации), оформленного в соответствии с п.13 (п.14). За нарушение срока, Продавец выплачивает Покупателю пени в размере 0,2% от стоимости продукции, несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения обязательств по договору.

16. Любые транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой дефектной продукции при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, в том числе таможенные расходы, расходы по хранению несет Продавец.

17. Все затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 5 банковских дней с даты получения счета в валюте договора по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

18. В случае устранения дефектов, выявленных в период действия гарантийных обязательств, срок действия гарантийных обязательств продлевается на время, в течение которого продукция не эксплуатировалась из-за обнаруженных дефектов.

19. Продавец обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки.

20. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю:

Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю:

- справку о содержании драгоценных металлов (золота, серебра, платины и металлов платиновой группы) в поставляемом товаре;
- технические паспорта на каждую единицу товара с отметкой ОТК;
- руководство по эксплуатации на каждую единицу товара на русском языке.

21. В случае несвоевременного предоставления и/или

предоставления неверно оформленных документов по п.20 поставка считается невыполненной, и срок оплаты Покупатель вправе отсчитывать с момента предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.20. Датой предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.20 является дата получения Покупателем от Продавца сопроводительного письма с приложением требуемых документов.

22. Продавец обязан возместить Покупателю дополнительные расходы, которые могут возникнуть вследствие неправильного оформления и/или не предоставления документов, указанных в п.20.

23. Продукция должна быть новой, не ранее 2023г выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

24. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку), Покупатель взыскивает с Продавца штраф в размере 10% от стоимости не поставленного товара.

25. В случае поставки продукции, закупленной Продавцом не у и (или) не производства Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% от стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

26. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке.

27. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.

28. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из данного контракта или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Экономическом суде Минской области. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.

29. Продавец несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает Покупателю любые убытки, возникшие у Покупателя в связи с невыполнением Продавцом требований по сертификации продукции.

30. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки продукции (товара) более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.

31. Для резидентов Республики Беларусь: Продавец обязан выставить (направить) на Портал электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае не выставления (не направления)

	<p>электронного счета-фактуры по НДС на Портал в установленные сроки, Продавец оплачивает Покупателю штраф в размере суммы НДС.</p> <p>32. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости товара по настоящему договору.</p> <p>33. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязательства третьим лицам без письменного согласия другой стороны. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга.</p> <p>34. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по телефонному номеру: _____ (факсимильной связи) и/или по электронной почте: _____, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных данным договором. Датой уведомления Продавца считается дата отправления факсимильного уведомления и/или электронного сообщения. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанными способами лежит на получающей Стороне.</p> <p>35. В случае отказа от поставки, не поставки (недоставки), нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленного (недоставленного), не поставленного в срок товара. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного (недоставленного), не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.</p> <p>36. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки товара более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.</p>
<p>Место и порядок представления предложения</p>	<p>Для участия в процедуре должно быть представлено Технико-коммерческое предложение. Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке в одном экземпляре. При наличии документов на ином языке, участник должен предоставить заверенный перевод.</p> <p>Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку контакторов вакуумных» по email: mto@kali.by (копия email: a.borodkina@kali.by).</p>

	<p>Окончательный срок представления технико-коммерческого предложения – 22.11.2024 14 час. 00 мин.</p>
<p>Требования к оформлению технико-коммерческого предложения, перечень документов и информация, которые должны быть представлены участниками в подтверждение своих данных.</p>	<p>Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы:</p> <p>1. Заявление участника на участие в процедуре закупки оформления конкурентного листа, в котором указывается:</p> <ul style="list-style-type: none"> - полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; - согласие на участие в процедуре на условиях настоящей процедуры закупки; - подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки; - обязательство заключить договор в течение 5 календарных дней со дня направления договора, подписанного заказчиком; - обязательство выполнить раздел «обязательные условия договора». <p>2. в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:</p> <p>2.1. заявление участника о том, что он:</p> <ul style="list-style-type: none"> - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; - не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам; <p>3. в подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:</p> <p>3.1. для участников, <u>являющихся производителями</u>:</p> <ul style="list-style-type: none"> - копия документа, подтверждающего, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат, ТУ, иной документ). <p>3.2. Для участников, <u>не являющихся производителем</u>:</p> <p>3.2.1. копия документа, подтверждающего, что участник является сбытовой организацией (официальным торговым представителем) производителя, выраженного в одной из следующих форм:</p> <ul style="list-style-type: none"> - договор (соглашение) с производителем; - договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель. <p>3.2.2. копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификат, паспорт, ТУ, иные документы).</p>

	<p>4. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации. Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).</p> <p>5. Коммерческое предложение должно содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - номер лота, полное наименование предлагаемого товара, количество, его комплектность и цену за единицу. (Цена определяется участником с указанием условий поставки без НДС (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, тара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.); - экономический расчет уровня отпускных цен (тарифов) / уровня плановой рентабельности (наценки, надбавки); - валюту платежа; - условия оплаты (с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем приглашении); - условия поставки (предпочтительно – склад покупателя г. Солигорск); - сроки поставки (количество дней после подписания договора); - гарантийные обязательства; - срок действия коммерческого предложения (не менее 60 дней). <p>Вся документация должна быть представлена на русском языке.</p>
<p>Конечный срок подачи предложения</p>	<p>Не позднее 22.11.2024 14 час. 00 мин.</p>
<p>Иные сведения</p>	<p>1. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений.</p> <p>Информация о времени предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно.</p> <p>2. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)</p>

	<p>3. Заказчик или комиссия вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего их них в случае:</p> <ul style="list-style-type: none"> - отсутствия финансирования; - утраты заказчиком необходимости приобретения товаров; - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки; <p>Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.</p>
	<p>4. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры закупки оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом участников.</p> <p>5. Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и настоящего Приглашения.</p> <p>В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный Поставщик признается отказавшимся от подписания договора.</p> <p>6. Если выбранный Поставщик не подписал договор либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры прекратил свою деятельность, оказался в процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации, заказчик вправе:</p> <ul style="list-style-type: none"> - выбрать Поставщиком участника, предложение которого заняло второе место в оформлении конкурентного листа; - признать процедуру оформления конкурентного листа несостоявшейся либо повторно провести процедуру оформления конкурентного листа. <p>7. Заказчик вправе запросить у участников, являющихся резидентами Республики Беларусь, экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов).</p> <p>8. В своей деятельности ответственное лицо по проведению процедуры закупки руководствуется приказом генерального директора ОАО «Беларуськалий» №131 от 16.02.2022г.</p>

Документация изложена на 10 страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

И.о. начальника отдела ОЗО

Инженер бюро ЭТО отдела ОЗО




С.Н. Казак

А.Н.Бородкина