

Приглашение к участию в процедуре путем изучения конъюнктуры рынка
по закупке реле

Сведения о заказчике		
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Юридический адрес	Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5	
ФИО, должность и адрес контактного лица заказчика, которому вменено в обязанность поддерживать связь с участниками по вопросам проведения процедуры	Савко Юлия Павловна – инженер бюро кабельных изделий, реле и аккумуляторов отдела общезаводского оборудования УМТО Казак Сергей Николаевич – заместитель начальника отдела общезаводского оборудования УМТО г.Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5; 4-х этажный корпус, каб.201А, тел.: + 375 (174) 29-86-98.	
Адрес эл. почты	mto@kali.by	
Сведения о предмете закупки		
Лот №	Наименование товара (или аналог)	Кол-во, шт.
1	Фотореле AZ-112	12
2	Фотореле AZ-112 с датчиком	6
3	Реле контроля уровня PZ-829	3
4	Реле контроля уровня PZ-830	8
5	Реле контроля уровня PZ-831	2
6	Реле времени программируемое PCZ-521	1
7	Реле времени программируемое PCZ-525	9
8	Астрономическое реле времени PCZ-526	5
9	Реле контроля фаз СКФ-В	5
10	Реле попадания фаз CZF-В, 380В	2
11	Реле контроля фаз CZF-13	3
12	Реле времени PCR-513	1
13	Реле времени PCR-515	6
14	Реле контроля напряжения СР-710	5
Требования к предмету закупки	1.Продукция должна быть изготовлена в соответствии с ГОСТом или ТУ производителя и соответствовать заявленным техническим характеристикам. 2.Предложения, не соответствующие требованиям заказчика, исключаются из рассмотрения. 3.Предложение может быть предоставлено как на весь объем закупки, так и по каждому лоту отдельно. 4.Обязательно предоставление предложения в полном объеме лота.	
Допустимые для участия в процедуре условия оплаты	Предпочтительна оплата по факту оприходования товара на склад Покупателя в течение не менее 45 календарных дней.	
Требуемый срок поставки	Наименьший срок поставки	
Место поставки	г. Солигорск, Минской обл., Промышленная площадка 4РУ, склад № 40.	
Условия поставки	Склад Покупателя	
Источник финансирования закупки	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»	
Ориентировочная стоимость предмета закупки	200 базовых величин	
Сведения о процедуре закупки		
Участники процедуры	Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхож-	

	<p>дения Республики Беларусь.</p> <p>- Участником не может быть организация:</p> <ul style="list-style-type: none"> • находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; • представившая недостоверную информацию о себе; • не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; • не соответствующая требованиям заказчика к данным участников; • включенная в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, Министерства антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь. <p>- К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> • финансовую и экономическую состоятельность; • технические возможности.
Расчет цены предложения	<p>Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.</p>
Наименование валюты предложения	<p>Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.</p>
Наименование валюты для оценки предложения	<p>Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.</p>
Критерии, используемые для выбора наилучшего предложения, соответствующего заявленным техническим характеристикам	<p>Наименьшая цена - 100 %;</p>
Обязательные условия договора	<ol style="list-style-type: none"> 1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на продукцию не подлежит изменению в сторону увеличения. 2. Для резидентов Республики Беларусь: цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом согласно действующему законодательству Республики Беларусь и учетной политике предприятия. Продавец несет ответственность за правильность формирования цены.

3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.
4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.
5. Датой поставки продукции считается дата поставки продукции на склад «Покупателя». Подтверждением даты поставки является отметка на ТТН/СМР. За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки поставки.
6. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем приглашении.
Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя.
7. Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре.
8. Продукция должна быть изготовлена в соответствии с ГОСТом или ТУ производителя и соответствовать техническим требованиям заказчика.
9. Гарантийный срок на товар – не менее 12 месяцев с даты поставки на склад Покупателя.
10. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя.
11. При выявлении недостатка продукции или продукции, несоответствующей условиям договора при приемке, до момента ввода в эксплуатацию, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Продавца осуществляется по факсимильной связи и (или) по электронной почте и является обязательным. Представитель должен прибыть в двухдневный срок после получения вызова для составления двухстороннего АКТa. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, АКТ составляется и подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.
12. Если иное не оговорено в АКТe, срок устранения недостатков, замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 дней с даты утверждения АКТa, оформленного в соответствии с п.11. При несоблюдении указанного срока Продавец уплачивает Покупателю пеню в размере 0,2% от стоимости продукции, несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним.
13. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой дефектной продукции при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец.
Продавец обязуется в течение 30 календарных дней с даты получения счета возместить Покупателю все без исключения расходы (включая таможенные расходы, расходы по хранению) в валюте контракта по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В

случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

14. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю:

- товарно-транспортную накладную;
- копию сертификата (декларации) соответствия техническим регламентам Таможенного союза или разъяснения органа по сертификации, что предлагаемая к поставке продукция не требует подтверждения соответствия требованиям технических регламентов Таможенного союза;
- справку о содержании драг. металлов;
- документы необходимые для таможенного оформления продукции в режим для внутреннего потребления по территории Республики Беларусь.

15. В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных документов по п.14 поставка считается невыполненной, и срок оплаты Покупатель вправе отсчитывать с момента предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.14. Датой предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.14 является дата получения Покупателем от Продавца сопроводительного письма с приложением требуемых документов.

16. Продукция должна быть новой, не бывшей в эксплуатации, не ранее 2024 года выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

17. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку) продукции в соответствие с договором, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 10% от стоимости, не поставленной продукции.

18. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки продукции более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.

19. В случае отказа от поставки, не поставки (недопоставки), нарушения сроков поставки продукции Покупатель имеет право на приобретение такой же либо аналогичной продукции у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленной (недопоставленной), не поставленной в срок продукции. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца продукции, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленной (недопоставленной), не поставленной в срок продукции и ценой взамен приобретенной продукции. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пени в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.

20. В случае поставки продукции, закупленной Продавцом не у Производителя, Покупатель имеет право в одностороннем по-

	<p>рядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.</p> <p>21. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае не предоставления или не своевременного предоставления электронного счета-фактуры по НДС продавец оплачивает покупателю штраф в размере суммы НДС, не подтвержденного электронным счетом-фактурой.</p> <p>22. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке.</p> <p>23. Продавец несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает покупателю любые убытки, возникшие у покупателя в связи с невыполнением Поставщиком требований по сертификации продукции.</p> <p>24. Во всем, что не предусмотрено настоящим Контрактом стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.</p> <p>25. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из данного контракта или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Экономическом суде Минской области в соответствии с правилами данного суда. Место рассмотрения дела – г. Минск. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.</p> <p>26. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости продукции по договору.</p>
<p>Место и порядок представления предложения</p>	<p>Для участия в процедуре должно быть представлено Технико-коммерческое предложение. Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке в одном экземпляре. При наличии документов на ином языке, участник должен предоставить заверенный перевод.</p> <p>Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку реле» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или по e-mail: mto@kali.by.</p> <p>Окончательный срок представления технико-коммерческого предложения – 27.02.2025 11 час. 00 мин.</p>
<p>Требования к оформлению технико-коммерческого предложения, перечень документов и информация, которые должны быть представлены участниками в подтверждение своих данных.</p>	<p>Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы:</p> <p>1. Заявление участника на участие в процедуре закупки, в котором указывается:</p> <ul style="list-style-type: none"> - полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; - согласие на участие в процедуре на условиях настоящей процедуры закупки;

- подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки;
 - обязательство заключить договор в течение 5 дней со дня направления договора, подписанного заказчиком;
 - обязательство выполнить раздел «обязательные условия договора»;
 - экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов)/ уровень плановой рентабельности (наценки, надбавки).
- 2. в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:**
- 2.1. заявление участника о том, что он:
- не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;
 - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;
 - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;
 - не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, МАРТ Республики Беларусь.
- 3. в подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:**
- 3.1. для участников, являющихся производителями:
- копия документа, подтверждающего, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат, ТУ, иной документ, сведения о производственной базе участника).
- 3.2. Для участников, не являющихся производителем:
- 3.2.1. копия документа, подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм (при их наличии):
- договор (соглашение) с производителем;
 - договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;
 - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.
- 3.2.2. копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, ТУ, иное).
4. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации.
- Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).
5. Техническое предложение должно содержать спецификацию, техническое описание и развернутые технические характеристики предлагаемого товара.
- 6. Коммерческое предложение должно содержать:**

	<p>- номер лота, полное наименование предлагаемого товара, количество, его комплектность и цену за единицу. (Цена определяется участником с указанием условий поставки без НДС (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену, тара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей);</p> <p>- валюту платежа;</p> <p>- условия оплаты (предпочтительно – по факту оприходования товара на склад Покупателя в течение не менее 45 календарных дней);</p> <p>- условия поставки (предпочтительно – склад покупателя);</p> <p>- сроки поставки (количество дней после подписания договора);</p> <p>- гарантийные обязательства;</p> <p>- срок действия коммерческого предложения (не менее 60 дней).</p>
Конечный срок подачи технико- коммерческого предложения	<p>Не позднее 27.02.2025 11 час. 00 мин.</p> <p>Предложения, полученные Заказчиком после истечения конечного срока подачи технико-коммерческого предложения, рассматриваться не будут.</p>
Иные сведения	<p>1. Заказчик имеет право проводить переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений.</p> <p>Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщена дополнительно.</p> <p>2. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)</p> <p>3. Заказчик или комиссия вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего их них в случае:</p> <ul style="list-style-type: none"> - отсутствия финансирования; - утраты заказчиком необходимости приобретения товаров; - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки; <p>Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.</p> <p>4. В случае, если предложение представлено только одним</p>

	<p>участником или в результате отклонения осталось предложение только одного участника заказчик вправе:</p> <ul style="list-style-type: none"> -признать победителем единственного участника конкурентной процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке. При этом в случае, если единственный участник процедуры, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, не является производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей); -признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и при наличии согласия единственного участника и соответствии его предложения приглашению к процедуре оформления конкурентного листа провести процедуру закупки из одного источника и выбрать такого участника поставщиком (подрядчиком, исполнителем), если повторное проведение процедуры оформления конкурентного листа является нецелесообразным; -признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и провести повторную процедуру оформления конкурентного листа. <p>5. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры закупки оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников.</p> <p>6. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в срок до пяти включительно календарных дней после принятия решения о выборе поставщика, но не ранее чем через пять календарных дней после выбора победителя.</p> <p>7. Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятнадцатидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и настоящего Приглашения.</p> <p>8. Заказчик вправе запросить у участников, являющихся резидентами Республики Беларусь, экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов).</p> <p>9. В своей деятельности ответственное лицо по проведению процедуры закупки руководствуется приказом генерального директора ОАО «Беларуськалий» №131 от 16.02.2022г.</p>
--	---

Документация изложена на 8 страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

И.о. начальника отдела ОЗО

Инженер бюро кабельных изделий,
реле и аккумуляторов УМТО



С.Н.Казак

Ю.П.Савко