

**ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ**  
оформления конкурентного листа по закупке кабельно-проводниковой продукции с  
алюминиевыми жилами

<b>Сведения о заказчике</b>		
<b>Полное наименование</b>	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
<b>Юридический адрес</b>	Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5	
<b>ФИО контактного лица</b>	Отдел общезаводского оборудования управления МТО тел.: +375(174) 29-85-30, +375(174) 29-86-92	
<b>Адрес электронной почты</b>	<a href="mailto:mto@kali.by">mto@kali.by</a>	
<b>Сведения о предмете закупки</b>		
№ лота	Наименование товара (или аналог)	Кол-во, км
1	Кабель силовой с алюминиевыми жилами АВБШвнг(А)-LS 3x95-6,0	2,600 (0,41+2,19)
2	Провод сталеалюминиевый с защитной изоляцией из сшитого полиэтилена АСИ 70 мм <sup>2</sup>	3,095
3	Провод сталеалюминиевый с защитной изоляцией из сшитого полиэтилена АСИ 95 мм <sup>2</sup>	4,790
4	Самонесущий изолированный провод с алюминиевой жилой СИП-4u-1,0 4x35+1x16	0,433
5	Кабель силовой в климатическом исполнении УХЛ с алюминиевыми жилами, с изоляцией и в оболочке из ПВХ пластиката пониженной пожарной опасности, не распространяющий горение по категории А , АВБШвнг (А)-LS 3x150-6,0	0,324
6	Кабель силовой с алюминиевыми жилами, с изоляцией из сшитого полиэтилена в оболочке из полиэтилена с продольной и поперечной герметизацией, сечением 1x120/16 мм <sup>2</sup> , АПвПу2г-10	18,000
7	Кабель силовой с алюминиевыми жилами, бумажной пропитанной изоляцией, в алюминиевой оболочке ААШнг 3x185-10кВ	1,310
Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право: 1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов; 2) увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий».		
<b>Требования к предмету закупки</b>	-продукция должна быть изготовлена в соответствии с ГОСТом или ТУ производителя и соответствовать заявленным техническим характеристикам; - предложения, не соответствующие требованиям заказчика, исключаются из рассмотрения; - предложение может быть предоставлено как на весь объем закупки, так и по каждому лоту отдельно; - обязательно предоставление предложения в полном объеме лота.	
<b>Допустимые для участия в процедуре условия оплаты</b>	В течение 45 календарных дней от даты оформления положительного заключения по результатам входного контроля	

<b>Требуемый срок поставки</b>	Наименьший срок поставки
<b>Место поставки</b>	Солигорский р-н, Минской обл., Пром. площадка 2 РУ, склад № 21, по лоту №6 - Муляровский с/с, Петриковский район, Гомельская область, ремонтно-складская база Петриковского рудника, склад №47
<b>Условия поставки</b>	Склад Покупателя
<b>Источник финансирования закупки</b>	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»
<b>Ориентировочная стоимость предмета закупки</b>	4500 базовых величин
<b>Сведения о процедуре закупки</b>	
<b>Требования к организациям и физическим лицам, включая индивидуальных предпринимателей, которые могут быть участниками процедуры</b>	<p>Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь.</p> <p>- Участником не может быть организация:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации;</li> <li>• представившая недостоверную информацию о себе;</li> <li>• не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки;</li> <li>• не соответствующая требованиям заказчика к данным участников.</li> </ul> <p>- К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• финансовую и экономическую состоятельность;</li> <li>• технические возможности.</li> </ul>
<b>Расчет цены предложения</b>	Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.
<b>Наименование валюты</b>	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для

<b>предложения</b>	резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
<b>Условия, применяемые для оценки предложений</b>	<p>Для оценки и сравнения коммерческой части предложений, цены коммерческой части предложений участников (в случае их представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 календарных дней на условиях расчетов простым банковским переводом, исходя из ставки доходности 10%.</p> <p>Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.</p>
<b>Критерии для выбора наилучшего предложения</b>	Наименьшая цена - 100 %
<b>Обязательные условия договора</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на продукцию не подлежит изменению в сторону увеличения.</li> <li>2. Для резидентов Республики Беларусь: цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом согласно действующему законодательству Республики Беларусь и учетной политике предприятия. Продавец несет ответственность за правильность формирования цены.</li> <li>3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</li> <li>4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</li> <li>5. Датой поставки продукции считается дата поставки продукции на склад «Покупателя». Подтверждением даты поставки является отметка на ТТН/СМР. За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки поставки.</li> <li>6. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем приглашении. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя.</li> <li>7. Покупатель не несет ответственности за непоступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре.</li> <li>8. Продукция должна быть изготовлена в соответствии с ГОСТ или ТУ производителя и соответствовать техническим требованиям заказчика.</li> <li>9. Гарантийный срок на товар в соответствии с ГОСТ, ТУ.</li> <li>10. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя.</li> <li>11. При выявлении недостатка продукции или продукции, несоответствующей условиям договора при приемке, до</li> </ol>

	<p>момента ввода в эксплуатацию, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Продавца осуществляется по факсимильной связи и (или) по электронной почте и является обязательным. Представитель должен прибыть в двухдневный срок после получения вызова для составления двухстороннего АКТа. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, АКТ составляется и подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.</p> <p>12. Если иное не оговорено в АКТе, срок устранения недостатков, замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 дней с даты утверждения АКТа, оформленного в соответствии с п.11. При несоблюдении указанного срока Продавец уплачивает Покупателю пеню в размере 0,1% от стоимости продукции, несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним.</p> <p>13. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой дефектной продукции при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец. Продавец обязуется в течение 5 банковских дней с даты получения счета возместить Покупателю все без исключения расходы (включая таможенные расходы, расходы по хранению) в валюте контракта по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.</p> <p>14. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю: -товарно-транспортную накладную; - паспорт и гарантийный талон на каждую единицу на русском языке; -документы необходимые для таможенного оформления продукции в режим для внутреннего потребления по территории Республики Беларусь.</p> <p>15. В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных документов по п.14 поставка считается невыполненной, и срок оплаты Покупатель вправе отсчитывать с момента предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.14. Датой предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.14 является дата получения Покупателем от Продавца сопроводительного письма с приложением требуемых документов.</p> <p>16. Продукция должна быть новой, не бывшей в эксплуатации, не ранее 2026 года выпуска. В случае поставки продукции с</p>
--	---

	<p>нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.</p> <p>17. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку) продукции в соответствие с договором, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 10% от стоимости, не поставленной продукции.</p> <p>18. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки продукции более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в</p>
	<p>одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.</p> <p>19. В случае отказа от поставки, не поставки (недопоставки), нарушения сроков поставки продукции Покупатель имеет право на приобретение такой же либо аналогичной продукции у</p>
	<p>другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленной (недопоставленной), не поставленной в срок продукции. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца продукции, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленной (недопоставленной), не поставленной в срок продукции и ценой взамен приобретенной продукции. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.</p> <p>20. В случае поставки продукции, закупленной Продавцом не у Производителя, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.</p> <p>21. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае непредоставления или не своевременного предоставления электронного счета-фактуры по НДС продавец оплачивает покупателю штраф в размере суммы НДС, не подтвержденного электронным счетом-фактурой.</p> <p>22. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке.</p> <p>23. Продавец несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает покупателю любые убытки, возникшие у покупателя в связи с невыполнением Поставщиком требований по</p>

	<p>сертификации продукции.</p> <p>24. Во всем, что не предусмотрено настоящим Контрактом стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.</p> <p>25. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из данного контракта или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Экономическом суде Минской области в соответствии с правилами данного суда. Место рассмотрения дела – г. Минск. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.</p>
	<p>26. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости продукции по договору.</p>
<p><b>Место и порядок представления предложения</b></p>	<p>Для участия в процедуре должно быть представлено Технико-коммерческое предложение. Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке в одном экземпляре. При наличии документов на ином языке, участник должен предоставить заверенный перевод.</p> <p>Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой <b>«Технико-коммерческое предложение на поставку кабельно-проводниковой продукции с алюминиевыми жилами»</b> по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или по e-mail: <a href="mailto:mto@kali.by">mto@kali.by</a>, с обязательным предоставлением оригиналов документов в 10-дневный срок.</p> <p>Окончательный срок представления технико-коммерческого предложения – <b>14.07.2026 12 час. 00 мин.</b></p>
<p><b>Требования к оформлению технико-коммерческого предложения, перечень документов и информация, которые должны быть представлены участниками в подтверждение своих данных.</b></p>	<p><b>Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы:</b></p> <p>1. Заявление участника на участие в процедуре закупки оформления конкурентного листа, в котором указывается:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона;</li> <li>- согласие на участие в процедуре на условиях настоящей процедуры закупки;</li> <li>- подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки;</li> <li>- обязательство заключить договор в течение 5 дней со дня направления договора, подписанного заказчиком;</li> <li>- обязательство выполнить раздел «обязательные условия договора»;</li> <li>- экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов)/уровень плановой рентабельности (наценки, надбавки).</li> </ul>

	<p><b>2. в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:</b></p> <p>2.1. заявление участника о том, что он:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;</li> <li>- не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;</li> <li>- заявление об отсутствии задолженности по уплате налогов, сборов (пошлин), пеням по состоянию на 01.06.2026 (для резидентов Республики Беларусь);</li> <li>- не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, МАРТ Республики Беларусь (для резидентов Республики Беларусь).</li> </ul> <p><b>3. в подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:</b></p> <p>3.1. для участников, являющихся производителями:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- копия документа, подтверждающего, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат, ТУ, иной документ).</li> </ul> <p>3.2. Для участников, не являющихся производителем:</p> <p>3.2.1. копия документа (при наличии), подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- договор (соглашение) с производителем;</li> <li>- договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;</li> <li>- договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.</li> </ul> <p>3.2.2. копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, ТУ, иное).</p> <p>4. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации. Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).</p> <p>5. Техническое предложение должно содержать спецификацию, техническое описание и развернутые технические характеристики предлагаемого товара.</p> <p>6. Коммерческое предложение должно содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- № лота, полное наименование предлагаемого товара, количество, его комплектность и цену за единицу. (Цена определяется участником с указанием условий поставки без</li> </ul>
--	---

	<p>НДС (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену, тара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.);</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- валюту платежа;</li> <li>- условия оплаты (с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем приглашении);</li> <li>- условия поставки (предпочтительно – склад Покупателя);</li> <li>- сроки поставки (количество дней после подписания договора);</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>- гарантийные обязательства;</li> <li>- срок действия коммерческого предложения (не менее 60 дней).</li> </ul>
<p>Конечный срок подачи предложения</p>	<p><del>Не позднее 14.07.2026 14 час. 00 мин.</del> Предложения, полученные Заказчиком после истечения конечного срока подачи технико-коммерческого предложения, рассматриваться не будут.</p>
<p>Иные сведения</p>	<p>1. Заказчик имеет право проводить переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений.</p> <p>Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщена дополнительно.</p> <p>2. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)</p> <p>3. Заказчик или комиссия вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего из них в случае:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- отсутствия финансирования;</li> <li>- утраты заказчиком необходимости приобретения товаров;</li> <li>- изменения предмета закупки и (или) требований к</li> </ul>

	<p>квалификационным данным участников процедуры закупки; Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.</p> <p>4. В случае, если предложение представлено только одним участником или в результате отклонения осталось предложение только одного участника заказчик вправе:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-признать победителем единственного участника конкурентной процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, если его предложение</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>соответствует требованиям документации о закупке. При этом в случае, если единственный участник процедуры, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, не является производителем или его сбытовой организацией</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>(официальным торговым представителем), он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей);</li> <li>-признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и при наличии согласия единственного участника и соответствии его предложения приглашению к процедуре оформления конкурентного листа провести процедуру закупки из одного источника и выбрать такого участника поставщиком (подрядчиком, исполнителем), если повторное проведение процедуры оформления конкурентного листа является нецелесообразным;</li> <li>-признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и провести повторную процедуру оформления конкурентного листа.</li> </ul> <p>5. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры закупки оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников.</p> <p>6. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в срок до пяти включительно календарных дней после принятия решения о выборе поставщика, но не ранее чем через пять календарных дней после выбора победителя.</p> <p>7. Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятнадцатидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и настоящего Приглашения.</p> <p>8. Заказчик вправе запросить у участников, являющихся</p>

резидентами Республики Беларусь, экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов).

9. В своей деятельности ответственное лицо по проведению процедуры закупки руководствуется приказом генерального директора ОАО «Беларуськалий» №131 от 16.02.2022г.

Документация изложена на 10 страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

И.о. начальника отдела ОЗО

С.Н.Казак

Ведущий инженер бюро кабельных изделий,  
реле и аккумуляторов УМТО

И.В.Ничипоренко