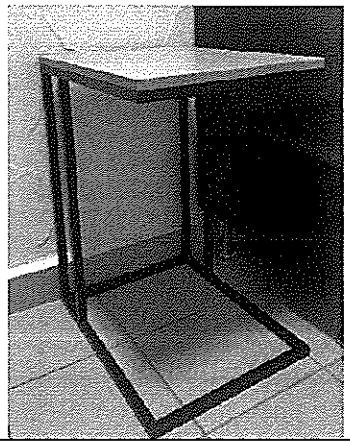
Приглашение

к участию в процедуре оформления конкурентного листа по закупке мебели для кабинетов по объекту «Строительство физкультурно-оздоровительного комплекса в г. Петриков. Первая очередь» на 2026 год согласно техническому заданию.

Информация о заказчике	
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»
Юридический адрес	Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5.
ФИО, должность и адрес контактного лица заказчика, которому вменено в обязанность поддерживать связь с участниками по вопросам проведения процедур закупки	Отдел металлопродукции и стройматериалов управления МТО, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5; 4-х этажный корпус, каб. 307, тел. +375 174-298648, тел/факс: +375 174-224007; Тел.: +375 174-29-86-83.
Адрес электронной почты	mto@kali.by

Предмет закупки, требования к предмету закупки: соответствие ГОСТу 16371-2014 мебель и соответствии требованиям ТР ТС 025/2012 «О безопасности мебельной продукции». Доставка, выгрузка, подъем на этаж мебели, установка, сборка, расстановка мебели по кабинетам на объектах Покупателя, силами и за счет Поставщика.

№ лота	Наименование ТМЦ, технические характеристики	ТЗ	Кол-во, единиц
1	Мебель для кабинетов	ТЗ, приложение №29	30
2	Комплект кухонной мебели		2
3	Журнальный стол	материал каркаса: стальной профиль (квадрат) с порошковым покрытием; материал столешницы: ЛДСП; количество точек опоры: 4; тип каркаса: С-образная сварная конструкция из металлического профиля; столешница: закреплена на верхней части каркаса; высота, мм: 650-750; глубина столешницы: 300-450; ширина столешницы: 400-600; максимальная нагрузка: до 10-15 кг;	12

		цвет: по согласованию с Заказчиком. 	
Гарантийный срок на продукцию: не менее 24 месяцев с даты поставки.			

Заказчик имеет право увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры закупки не более чем на 100 процентов (при наличии необходимости); увеличить более чем на 100% количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором либо с заместителем генерального директора по материально-техническому обеспечению - начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин.
Обязательно предоставление предложения в полном объеме по лоту.

Требования к предмету закупки	Соответствие требованиям ТР ТС 025/2012 «О безопасности мебельной продукции» и техническим заданиям.
Место поставки	Объект Заказчика, г. Петриков.
Источник финансирования	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»
Ориентировочная стоимость закупки	Свыше 500 базовых величин
Требуемые сроки поставки	октябрь 2026 года
Допустимые для участия в процедуре условия оплаты	Допустимыми условиями являются условия оплаты по факту поставки продукции на склад Покупателя предпочтительно в течение 45 календарных дней.
Сведения о процедуре закупки	
Требования к организациям и физическим лицам, включая индивидуальных предпринимателей, которые могут быть участниками процедуры:	Участником процедуры закупки может быть любое юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала. К участию в процедуре допускаются претенденты, не включенные в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, а также не имеющие претензий по поставкам в адрес

	ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие финансовую и экономическую состоятельность, технические возможности. Участником не может быть организация: • находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; • представившая недостоверную информацию о себе; • не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; • не соответствующая требованиям заказчика к данным участников. При выявлении такого участника на любом этапе процедуры закупки до заключения договора его предложение отклоняется.
Иные условия:	1. Предложения, не соответствующие требованиям процедуры закупки (требованиям, предъявляемым к предмету закупки), исключаются из рассмотрения. 2. Оценка по каждому лоту производится отдельно. 3. При рассмотрении предложений заказчик отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).
Расчет цены предложения	Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.

Наименование валюты предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки предложения	Для оценки и сравнения коммерческой части предложений, цены коммерческой части предложений участников (в случае их представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 календарных дней на условиях расчетов простым банковским переводом. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены. Ставка доходности на дату приглашения 12%.
Обязательные условия договора	1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на продукцию не подлежит изменению в сторону увеличения. 2. Для резидентов Республики Беларусь: цена на продукцию должна быть сформирована Поставщиком согласно действующему законодательству Республики Беларусь и учетной политикой предприятия, зафиксирована в прейскуранте. В случае предоставления скидки от прейскурантной цены, цена на продукцию согласовывается сторонами путем подписания протокола согласования цены. 3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 4. Срок поставки продукции: в соответствии с акцептованным предложением на поставку продукции. Датой поставки считается дата поставки продукции на склад Покупателя в случае поставки за счет Поставщика. Датой поставки считается дата передачи продукции в распоряжение Покупателя на складе Поставщика в случае самовывоза продукции Покупателем со склада Поставщика. 5. Оплата за продукцию: в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника по факту поставки продукции на склад Покупателя. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. 6. В случае поставки продукции, производства иного производителя отличного от указанного в предложении на участие в процедуре закупки, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от

Допустимые условия договора	исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия. 7. Покупатель не несет ответственности при перечислении платежа по банковским реквизитам Поставщика, указанным в договоре, если последний неверно указал свои реквизиты. 8. При выявлении недостачи продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Поставщика осуществляется по факсимильной связи и является обязательным. Представитель должен прибыть в 3-х дневный срок после получения вызова для составления двухстороннего АКТа. В случае если представитель Поставщика не прибыл к месту осмотра в установленный срок, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, допоставки, а также для ведения претензионно - исковой работы. 9. Если иное не оговорено в АКТе, срок замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 дней с даты утверждения АКТа, оформленного в соответствии с п.8. При несоблюдении указанного срока, Поставщик выплачивает Покупателю пеню в размере 0,1% от стоимости дефектной продукции за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Поставщика от замены бракованной продукции. 10. Все транспортные и иные расходы, связанные с возвратом, заменой дефектной продукции, с допоставкой недостающей продукции несет Поставщик. 11. За несвоевременную поставку (недопоставку) продукции Поставщик уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленной (недопоставленной) в срок продукции за каждый день просрочки. 12. За отказ от поставки (непоставку, недопоставку) продукции в соответствии с договором, Поставщик уплачивает Покупателю штраф в размере 10% от стоимости не поставленной продукции. 13. Поставщик обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки. 14. Поставщик обязуется не заключать договоры открытого факторинга. 15. В случае заключения Поставщиком договора открытого факторинга Поставщик уплачивает штраф

	Покупателю в размере 25% стоимости товара по договору. 16. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Поставщиком своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки товара более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора. В случае отказа от поставки, не поставки (недопоставки), нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Поставщика в количестве, необходимом для восполнения не поставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара. Поставщик обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Поставщика товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Поставщиком в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Поставщик уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.
Критерии для выбора наилучшего предложения	- <u>наименьшая цена</u> 100% на условиях доставки, выгрузки, подъема на этаж мебели, сборки, установки мебели на объектах Покупателя, силами и за счет Поставщика.

Место и порядок представления предложения	Для участия в процедуре должно быть представлено Технико-коммерческое предложение. Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке, в одном экземпляре. Коммерческое предложение может быть представлено по почте, в запечатанном конверте с пометкой **«офисная мебель»**, по адресу: 223710, г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или по факсу: +375(174)-29-85-69, или электронной почте, e-mail: mto@kali.by. Окончательный срок представления технико-коммерческого предложения – **17 июня 2026 года, 11-00 час** Предложение, полученное после истечения конечного срока его подачи, не вскрывается и возвращается представившему его участнику. **1. Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы:** 1.1. Заявление участника на участие в процедуре оформления конкурентного листа, в котором указывается: • полное наименование участника и его реквизиты: почтовый и юридические адреса, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона, банковские реквизиты • согласие на участие в процедуре на условиях настоящего приглашения; • подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки; • согласие участника выполнить условия раздела ***Допустимые условия договора***, указанные в данном приглашении; • обязательство заключить договор в течение 5 дней со дня направления договора подписанного заказчиком • согласие на предоставление экономических расчетов уровня отпускных цен/ плановой рентабельности. (наценки, надбавки) на предлагаемы товар.
Место и порядок представления предложения	**2. в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы**: 2.1. заявление участника о том, что он: - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на

	любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; **3. в подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы**: 3.1. для участника, являющегося производителем: -заверенные участником копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат, ТУ, иной документ или его копия); - уровень плановой рентабельности на предлагаемый товар. 3.2. Для участника, не являющегося производителем (при наличии): 3.2.1. заверенная участником копия документа (при наличии), подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм: -договор (соглашение) с производителем; -договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; -договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель; - уровень наценки/надбавки на предлагаемый товар. 3.2.2. заверенные участником копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, ТУ, иное).
Место и порядок представления предложения	**4. Для юридических лиц – резидентов РБ – заверенную участником копию свидетельства о государственной регистрации.** Для юридических лиц – нерезидентов РБ – заверенную участником копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке). **5. техническое предложение, которое должно содержать:**

	5.1. Техническое описание товара, в котором должно быть указано: - полное наименование предлагаемой продукции, эскиз (изображение) по каждой позиции лота, технические характеристики. 5.2. Подтверждение соответствия требованиям ТР ТС 025/2012 «О безопасности мебельной продукции» (копия сертификата или декларации о соответствии на продукцию, заверенная печатью организации (предприятия)). **6. коммерческое предложение, которое должно содержать:** - спецификацию предложенного товара с указанием № лота, наименования и количества, цены за единицу товара, стоимости лота. Цена определяется участником с указанием условий поставки без НДС (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, тара, расходы на транспортировку, выгрузку, подъем на этаж мебели, сборку, установку мебели на объектах Покупателя, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей; - валюту платежа; - условия оплаты (с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты); - условия поставки; - сроки поставки; - сроков сборки мебели; - гарантийные обязательства; - **срок действия коммерческого предложения (не менее 90 дней).**
Конечный срок подачи технико-коммерческого предложения	**Не позднее 17 июня 2026 года, 11-00 час**
Иные сведения	1. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений. Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об

	иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно. 2. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом, участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих коммерческих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.). В случае если в нескольких коммерческих предложениях содержатся одинаковые условия либо двум и более коммерческим предложениям в результате оценки присвоен порядковый номер 1 (первое место): при возможном разделении предмета закупки его количество (объем) пропорционально распределяется между всеми участниками, коммерческим предложениям, которым присвоен порядковый номер 1 (первое место); при отсутствии возможности разделить предмет закупки поставщиком (подрядчиком, исполнителем) выбирается тот участник, коммерческое предложение производителя либо (при победе нескольких производителей или отсутствии производителей среди победителей) предложение которого поступило ранее других коммерческих предложений, которым присвоен порядковый номер 1 (первое место). 3. В случае если коммерческое предложение подано только одним участником или в результате отклонения коммерческих предложений осталось предложение только одного участника, комиссия после конечного срока подачи технико-коммерческого предложения вправе: признать победителем единственного участника, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки оформления конкурентного листа, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке и принять решение о заключении с ним соответствующего договора. При этом в случае, если единственный участник, в том

	числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, не является производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей); признать процедуру закупки оформления конкурентного листа несостоявшейся, в том числе в отношении части(лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части(лота) и рекомендовать заказчику применить к закупке процедуру закупки из одного источника; признать процедуру закупки оформления конкурентного листа несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и рекомендовать заказчику применить к закупке повторную процедуру закупки. 4. Заказчик или комиссия вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них в случае: - отсутствия финансирования; - утраты заказчиком необходимости приобретения продукции; - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки; Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех коммерческих предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия. 5. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика - с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика. 6. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в течение пяти календарных дней после принятия решения о выборе поставщика. Договор заключается в течение срока действия

	ценового предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику (подрядчику, исполнителю), на условиях его ценового предложения. В своей деятельности комиссия по проведению процедуры закупки руководствуется, приказом генерального директора ОАО «Беларуськалий» №131 от 16.02.2022.

Документация изложена на 12-ти страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

Приложение: Технические задания.

Зам. начальника ОМиСМ И.М. Бегун

Начальник бюро вспомогательных материалов ОМ и СМ К.Г. Калиновский