

ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ ЗАКУПКИ

Реагента Бисульфит (гидросульфит) натрия раствор путем оформления конкурентного листа

Сведения о заказчике

Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»
Местонахождение	Республика Беларусь 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул.Коржа, 5
Контактные данные	Одел химической и нефтехимической продукции управления МТО тел.+375(174) 29-87-91, 29-80-72
Адрес электронной почты	mto@kali.by
Наименование товара	Бисульфит (гидросульфит) натрия
Количество	44 000 кг +/- 5%
Срок подачи предложений	Не позднее 25.09.2025 по факсу: +375(174)-29-85-69, 29-84-41 или - по e-mail: mto@kali.by

Сведения о предмете закупки

ТИПОВОЕ ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ № 8.19

1. Назначение – водный раствор бисульфита натрия используется в качестве реагента в производстве ЦМЭл 4РУ.

2. Требования:

Наименование показателей	Требования	
	Натрия бисульфит технический (водный раствор)	Натрия бисульфит технический (водный раствор) марка «Б» ГОСТ 902-76 или аналог
1. Внешний вид	Светло-желтый раствор. Допускается присутствие твердой фазы в виде кристаллов	Светло-желтый раствор. Допускается коричневый оттенок и присутствие твердой фазы в виде кристаллов
2. Массовая доля бисульфита натрия (NaHSO_3) в пересчете на SO_2 , %, не менее	24,0	22,5
3. Массовая доля сульфита натрия (Na_2SO_3) в пересчете на SO_2 , % не более	1	1
4. Массовая доля железа (Fe) в пересчете на FeO , %, не более	0,005	0,010

3. При поставке реагента требуется обеспечение паспортом безопасности и ТНПА.

4. Требования к упаковке: раствор бисульфита натрия поставляется в ИВС-контейнерах по 1000-1400 кг.

5. Срок годности. Не менее 3 месяцев от даты поставки.

Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право:
1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов;
2) увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий»

Место поставки	На склад Покупателя: г. Солигорск, Минской обл., промплощадка 4РУ, территория цеха мембранного электролиза (адрес таможенного терминала ПТО «Солигорск-06641, ст.Калий-1, база «Райагропромснаб».)
Срок поставки	1-я партия (ориентировочно 10-15 тонн) - октябрь 2025 года, оставшееся количество по заявке покупателя.
Источник финансирования и ориентировочная стоимость предмета закупки»	Собственные средства ОАО Беларуськалий” 3 457,12 б.в.

Сведения о процедуре закупки

Расчет цены	Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условий
-------------	--

коммерческого предложения	поставки (по INCOTERMS-2010 для нерезидентов Республики Беларусь), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самой продукции расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Наименование валюты коммерческого предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь - валюта согласно законодательству страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусский рубль.
Наименование валюты для оценки коммерческого предложения	Для оценки и сравнения коммерческой части предложений, цены коммерческой части предложений участников (в случае их представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 календарных дней на условиях расчетов простым банковским переводом. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены. Ставка доходности 12% по состоянию на дату размещения настоящей процедуры закупки.
Условия оплаты	Оплата по факту поставки товара на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления) в течение не менее 45 календарных дней.
Критерии, используемые для выбора наилучшего предложения	Наименьшая цена - 100 %.
Требования к участнику процедуры и его данным	Участником не может быть: - организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; - организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя; представившие недостоверную информацию о себе; не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую в установленные заказчиком сроки; - не соответствующие требованиям заказчика к данным участников; юридическое лицо и индивидуальные предприниматели, включенные в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставленных товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.) и подтвердившие все нижеперечисленные требования: - финансовую и экономическую состоятельность - технические возможности.
Обязательные условия договора 1. Цена на товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 2. Оплата за поставленный товар осуществляется в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом настоящего приглашения. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. Все комиссии и сборы банков по перечислению денежных средств за поставленный товар Покупателем на территории Республики Беларусь – за счет Покупателя, вне территории Республики Беларусь – за счет Поставщика.	

3. Покупатель не несет ответственности при перечислении платежа по банковским реквизитам, указанным Поставщиком в договоре, за непоступление платежа на счет Поставщика.

4. Товар должен соответствовать по качеству – согласно паспорту/сертификату качества, выданному изготовителем, по количеству – согласно количеству, указанному в товарно-транспортной накладной. По настоящему договору Положение о приемке товаров по количеству и качеству, утвержденное постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 03.09.2008 № 1290 не применяется. Применяется порядок, установленный настоящим договором

5. При выявлении недостатка товара или товара ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Поставщика осуществляется по электронной почте или факсимильной связи и является обязательным. Представитель должен прибыть в 2*-х дневный срок после получения вызова, не считая времени необходимого для проезда, для составления двухстороннего АКТ. В случае если представитель Поставщика не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.

6. Если стороны не приняли решение об использовании товара по другому назначению или снижению цены на товар или иное не оговорено в АКТ, срок замены некачественного товара или допоставки недостающего товара устанавливается в 14* дней с даты утверждения АКТ, оформленного в соответствии с п.5. При несоблюдении указанного срока Поставщик выплачивает Покупателю пеню в размере 0,1% от стоимости товара несоответствующего условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Поставщика от выполнения своих обязательств по договору или в связи с ним.

7. Любые расходы (включая возмещение Покупателю таможенных расходов, расходов по хранению), связанные с допоставкой недостающего товара, возвратом или заменой дефектного товара при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Поставщик. Поставщик обязуется в течение 5 банковских дней от даты получения счёта возместить Покупателю вышеуказанные расходы в валюте договора по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Поставщик выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

8. За отказ от поставки, не поставку (не допоставку) товара в соответствии с договором, Поставщик уплачивает Покупателю штраф в размере 10 % от стоимости не поставленного (недопоставленного) товара.

9. При нарушении сроков поставки Поставщик уплачивает Покупателю пеню в размере 0,1% от стоимости товара, не поставленного (недопоставленного) в срок, за каждый день просрочки.

10. В случае поставки товара не производителя, указанного в договоре, покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

11. Претензионный порядок является обязательным порядком досудебного урегулирования споров. Срок рассмотрения претензии 30 календарных дней со дня получения. Если стороны не придут к согласию, то все споры или разногласия, которые могут возникнуть из настоящего договора или в связи с ним, подлежат рассмотрению в Экономическом суде Минской области.

12. Применимым правом является материальное право Республики Беларусь. Язык судопроизводства – русский.

13. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Поставщик обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Поставщиком договора открытого факторинга Поставщик уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости товара по договору».

14. Вся официальная переписка по настоящему договору будет вестись посредством электронной почты. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по электронной почте на Email: _____, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных данным договором. Датой уведомления Поставщика считается дата отправления электронного сообщения. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанными способами лежит на получающей Стороне.

15. В случае отказа от поставки, непоставки (недопоставки), нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Поставщика в количестве, необходимом для восполнения непоставленного (недопоставленного), не поставленного в

срок товара. Поставщик обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Поставщика товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Поставщиком в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Поставщик уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.

16. Стороны принимают во внимание, что Покупатель имеет систему менеджмента качества, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ ISO 9001, ISO 9001, систему управления окружающей средой, сертифицированную на соответствие требованиям ISO 14001, СТБ ISO 14001 и систему менеджмента, здоровья и безопасности при производственной деятельности, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ 45001 и своими действиями, направленными на выполнение условий данного договора, не допустят нанесения урона друг другу в указанных сферах деятельности.

17. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае непредоставления либо несвоевременного предоставления электронного счета-фактуры по НДС Поставщик оплачивает Покупателю штраф в размере суммы НДС, не подтвержденной электронной счет-фактурой по НДС.

18. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Поставщиком своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки товара более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.

* - уточняется при заключении договора;

Перечень документов и информация, которые должны быть представлены участниками в подтверждение своих данных.

Для участия в процедуре должно быть представлено технико-коммерческое предложение. Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке, в одном экземпляре.

Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку «Бисульфита (гидросульфита) натрия» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или:

- по факсу: +375(174)-29-85-69, 29-84-41

- по e-mail: mto@kali.by

Окончательный срок представления технико-коммерческого предложения – не позднее 25.09.2025 года.

Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы:

1. Заявление участника на участие в процедуре оформления конкурентного листа, в котором указывается:

- полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона;
- согласие на участие в процедуре на условиях настоящей процедуры закупки;
- подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки;
- обязательство выполнить раздел «обязательные условия договора»;
- обязательство заключить договор в течение 5 дней со дня направления договора, подписанного заказчиком.

2. В подтверждение экономического и финансового положения предоставляется заявление участника о том, что он:

- не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;
- не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;
- не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам;
- выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является.

3. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:

3.1. для участников, являющихся производителями:

- копия документа, подтверждающего, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат, ТУ, иной документ).

3.2. для участников, не являющихся производителем:

3.2.1. копия документа (при наличии), подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:

- договор (соглашение) с производителем;
- договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;
- договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.

3.2.2. копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, ТУ, иное).

4. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации.

Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).

5. Техническая часть предложения, которая должна содержать:

- Наименование и количество предлагаемого к поставке товара;
- Страну происхождения, производителя;
- Полные технические характеристики на русском языке в последовательности, изложенной в соответствии с техническим заданием;
- Сертификат качества или паспорт на товар;
- Гарантийные обязательства (не менее срока, указанного в техническом задании).

6. Коммерческое предложение, которое должно содержать:

- полное наименование предлагаемого к поставке товара, цену предложения (цена определяется участником с указанием условий поставки (по Инкотермс), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, стоимость тары, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей);

- валюту платежа;
- условия оплаты (предпочтительно оплата по факту поставки товара на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления) в течение не менее 45 календарных дней);
- условия поставки (предпочтительно – ДАР г. Солигорск);
- сроки поставки;
- срок действия предложения (не менее 60 дней).

- экономический расчет уровня отпускной цены (тарифа)/уровень плановой рентабельности (наценки/надбавки).

Иные сведения

1. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных участниками технико-коммерческих предложений, а также об изменении иных условий предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений.

Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно.

2. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)

3. В случае, если предложение подано только одним участником, или в результате отклонения

осталось предложение только одного участника, комиссия вправе признать победителем единственного участника, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке, и принять решение о заключении с ним договора. При этом в случае, если единственный участник процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, не является производителем, сбытовой организацией или официальным торговым представителем производителя, он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителя или его сбытовой организации (официального торгового представителя).

4. Заказчик или комиссия вправе отклонить все коммерческие предложения до выбора наилучшего из них в случае:

- отсутствия финансирования;
- утраты заказчиком необходимости приобретения товаров;
- изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки.

Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех коммерческих предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.

5. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников.

Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика, – с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика. Руководитель заказчика (за исключением генерального директора) не вправе утверждать решение о выборе поставщика, если он является ответственным исполнителем или членом комиссии по данной закупке.

6. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в течение пяти календарных дней.

Договор заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и приглашения к участию в процедуре закупки.

7. В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.

Если выбранный поставщик отказался подписать договор либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры прекратил свою деятельность, оказался в процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации, заказчик вправе:

- выбрать поставщиком участника, ценовая часть предложения которого заняло второе место в процедуре закупки путем оформления конкурентного листа;
- признать процедуру закупки путем оформления конкурентного листа несостоявшейся и применить повторно процедуру закупки путем оформления конкурентного листа либо закупку из одного источника.

Документация изложена на 6-ти страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

Начальник отдела химической и нефтехимической продукции УМТО

Вед. специалист бюро химреагентов и сырья УМТО



С.А.Прудник

О.Н.Плевако