

УТВЕРЖДАЮ

Заместитель начальника УМТО

ОАО «Беларуськалий»

Демешко А.Р.

«03» 06 2025г.

Запрос ценовых предложений на закупку
твердосплавных пластин

Сведения о заказчике	
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»
Юридический адрес	Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5
ФИО, должность и адрес контактного лица заказчика, которому вменено в обязанность поддерживать связь с участниками по вопросам проведения процедуры	Франченко Татьяна Александровна – инженер по комплектации оборудования и материалов бюро металлов, труб и метизов управления МТО, тел. +375 174-29-86-80; Статкевич Дмитрий Михайлович – начальник отдела металлопродукции и стройматериалов управления МТО тел.: +375 (174) 29-88-27
Адрес электронной почты	mto@kali.by
Сведения о предмете закупки	
см. приложение №1	
Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право:	
1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов;	
2) увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий», либо с заместителем генерального директора по материально-техническому обеспечению – начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин.	
<ul style="list-style-type: none">✓ Предложения, не соответствующие по техническим характеристикам, будут отклонены от рассмотрения.✓ Продукция должна быть новой, не бывшей в употреблении.	

Условия оплаты	Предпочтительными условиями оплаты являются: оплата по факту поставки продукции на склад Покупателя с отсрочкой платежа не менее 45 календарных дней.
Требуемый срок поставки	Июль-август 2025 года
Место поставки	Для резидентов ТС ЕАЭС – франко-склад Покупателя: Республика Беларусь, г. Солигорск, Минская обл., Промышленная площадка 1РУ, склад № 26. Для нерезидентов ТС ЕАЭС – CIP, CPT или DAP г. Солигорск (согласно «Инкотермс-2020»). Место поставки - ПТО Солигорск Минской региональной таможни, код 06641.
Источник финансирования закупки	Собственные средства ОАО «Беларуськалий».
Ориентировочная стоимость закупки	5 051,17 б.в.
Конечный срок подачи ценового предложения	Не позднее 16:00 часов 09 июня 2025 года Ценовые предложения, полученные заказчиком после истечения конечного срока представления ценовых предложений, не рассматриваются и возвращаются участникам, подавшим их.
Место и порядок представления ценового предложения	Ценовое предложение может быть представлено по почте с пометкой «Техническая (или коммерческая) часть ценового предложения на поставку твердосплавных пластин по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 201в (бюро документационного обеспечения УМТО) по email: mto@kali.by.
Условия проведения процедуры запроса ценовых предложений:	
Первый этап:	<ul style="list-style-type: none"> - запрос у потенциальных поставщиков технической части ценового предложения, содержащей техническое описание и объем поставки предлагаемого товара, за исключением цены предложения; - рассмотрение технической части ценового предложений, проведение при необходимости переговоров (индивидуальных, совместных) с участниками по вопросам содержания их технических предложений; - определение участников, соответствующих требованиям запроса ценовых предложений.
Второй этап:	<ul style="list-style-type: none"> - внесение изменений и (или) дополнений в запрос ценовых предложений по результатам первого этапа

	<p>указанного запроса ценовых предложений (при необходимости);</p> <ul style="list-style-type: none"> - запрос коммерческой части ценовых предложений у участников, прошедших его первый этап; - проведение переговоров о снижении цен поступивших ценовых предложений; - подведение итогов.
Требования к участнику процедуры и его данным	<p>Участником процедуры закупки может быть любое юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала, которое соответствует требованиям, установленным заказчиком в документации о закупке в соответствии с Порядком закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», за исключением юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, включенных в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, а также в случаях, установленных в части третьей пункта 9 Порядка закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», в целях соблюдения приоритетности закупок у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей).</p> <p>Участником не может быть организация:</p> <ul style="list-style-type: none"> - находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; - представившая недостоверную информацию о себе; - не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; - не соответствующая требованиям заказчика к данным участников. <p>К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> - участник должен быть производителем продукции либо

	<p>официальным торговым представителем производителя продукции;</p> <ul style="list-style-type: none"> - финансовую и экономическую состоятельность; - технические возможности. <p>При рассмотрении предложений комиссия отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).</p>
Расчет цены ценового предложения	Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условий поставки согласно ИНКОТЕРМС 2010, а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самой продукции, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Наименование валюты ценового предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь – валюта согласно законодательству страны участника процедуры; для резидентов Республики Беларусь – белорусский рубль.
Наименование валюты для оценки ценового предложения	Для сравнения цены предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен ценовых предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Критерии, используемые для выбора наилучшего предложения, соответствующее заявленным техническим характеристикам	<p>Наименьшая цена - 100 %.</p> <p>Предложения, не соответствующие техническим характеристикам предмета закупки, исключаются из рассмотрения.</p> <p>Обязательно предоставление предложения в полном объеме по лоту.</p> <p>Заказчик вправе запросить у участников-резидентов Республики Беларусь экономические расчеты уровня отпускных цен.</p>
Обязательные условия	1. Цена на продукцию - в соответствии с акцептованным предложением участника.

договора	<p>Для резидентов Республики Беларусь – цена на продукцию не подлежит изменению в сторону увеличения, цена на продукцию должна быть сформирована Поставщиком согласно действующему законодательству Республики Беларусь и зафиксирована в прейскуранте. В случае предоставления скидки от прейскурантной цены, цена на продукцию согласовывается сторонами путем подписания протокола согласования цены. При изменении конъюнктуры рынка до отгрузки продукции возможно снижение цены.</p> <p>Для нерезидентов Республики Беларусь - цена не подлежит изменению в сторону увеличения на весь объем поставки продукции, приобретаемой по договору. При изменении конъюнктуры рынка до отгрузки продукции возможно снижение цены.</p> <p>2. Условия поставки продукции - в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</p> <p>3. Оплата за продукцию: в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника, по факту поставки продукции на склад Покупателя с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя.</p> <p>4. Срок поставки продукции: согласно акцептованному предложению. Датой поставки считается дата поступления продукции на склад Покупателя, что подтверждается отметкой в товарно-транспортной накладной.</p> <p>5. Покупатель не несет ответственности за непоступление платежа при перечислении его по банковским реквизитам, указанным Поставщиком в договоре.</p> <p>6. Качество и комплектность поставляемой продукции должно соответствовать международными стандартами, ГОСТам и ТУ производителей.</p> <p>7. Продукция должна быть новой, не ранее 2024г. выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Поставщик выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.</p> <p>8. При выявлении недостачи продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке, вызов представителя Поставщика осуществляется по факсимильной связи на номер: _____ и является обязательным. Представитель должен прибыть в 3-х дневный срок после получения вызова, не считая времени необходимого для проезда, для составления двухстороннего АКТА. В случае если представитель Поставщика не прибыл к месту осмотра</p>
----------	---

в установленный срок, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, допоставки, а также для ведения претензионно - исковой работы. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по телефонному номеру _____, признаются Сторонами официальной перепиской в рамках настоящего Договора.

9. Если иное не оговорено в АКТе, срок замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 календарных дней с даты утверждения АКТа, оформленного в соответствии с п. 9. При несоблюдении указанного срока Поставщик выплачивает Покупателю пени в размере 0,2% от стоимости продукции, несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Поставщика от исполнения обязательств по данному договору.

10. Все транспортные и иные расходы, связанные с возвратом, заменой дефектной продукции, с допоставкой недостающей продукции несет Поставщик. Затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Поставщиком в течение 5 банковских дней с даты предъявления требования Покупателем. В случае нарушения вышеуказанного срока Поставщик выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

11. Поставщик обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки.

12. За несвоевременную поставку (недопоставку) продукции Поставщик уплачивает пени в размере 0,1% от стоимости не поставленной (недопоставленной) в срок продукции за каждый день просрочки.

13. За отказ от поставки (непоставку, недопоставку) продукции в соответствии с договором, Поставщик уплачивает Покупателю штраф в размере 10% от стоимости непоставленной или недопоставленной в срок продукции.

14. В случае отказа от поставки, не поставки (недопоставки), нарушения сроков поставки продукции Покупатель имеет право на приобретение такой же либо аналогичной продукции у другого Поставщика в количестве, необходимом для восполнения не поставленной(недопоставленной), не поставленной в срок продукции. Поставщик обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Поставщика продукции, в том

	<p>числе, разницу в цене между ценой не поставленной (недопоставленной), не поставленной в срок продукции и ценой взамен приобретенной продукции. Указанные убытки должны быть возмещены Поставщиком в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Поставщик уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.</p> <p>15. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Поставщик обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Поставщиком договора открытого факторинга Поставщик уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости продукции.</p> <p>16. Для резидентов Республики Беларусь - Поставщик обязуется оформить электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае невыставления либо несвоевременного выставления электронного счета-фактуры по НДС на Портал электронных счетов-фактур (www.vat.gov.by) в сроки, установленные законодательством, Поставщик оплачивает Покупателю штраф в размере суммы НДС.</p> <p>17. Поставщик несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного Союза и Евразийского экономического союза и возмещает Покупателю любые убытки, возникшие у Покупателя в связи с невыполнением Поставщиком требований по сертификации продукции.</p> <p>18. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Поставщиком своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки продукции более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.</p>
Требования к оформлению технической части ценового предложения, перечень документов и информация,	<p>Для участия в процедуре закупки необходимо представить:</p> <p>И. Техническая часть ценового предложения.</p> <p>Техническая часть ценового предложения может быть представлена с пометкой «Техническая часть ценового предложения на поставку твердосплавных пластин по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 201в (бюро документационного обеспечения УМТО) по e-mail: mto@kali.by.</p>

<p>которые должны быть представлены участниками в подтверждение своих данных.</p>	<p>Окончательный срок представления технической части ценового предложения – 16:00 часов 09 июня 2025 года.</p> <p>Техническая часть ценового предложения, полученная после истечения конечного срока ее подачи, не вскрывается и возвращается представившему ее участнику.</p> <p>Техническая часть ценового предложения должна быть подготовлена и представлена на русском языке в одном экземпляре. При наличии документов на ином языке, участник должен предоставить заверенный перевод.</p> <p>Техническая часть ценового предложения должна содержать следующие документы:</p> <p>1. Заявление участника на участие в запросе ценовых предложений, в котором указывается:</p> <ul style="list-style-type: none"> - полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; - согласие на участие в процедуре на условиях настоящего запроса ценовых предложений; - согласие участника выполнить условия раздела Обязательные условия договора, указанные в данном запросе ценовых предложений; - обязательство заключить договор в течение 5 календарных дней со дня направления договора, подписанного заказчиком. <p>2. в подтверждение экономического и финансового положения представляются следующие документы:</p> <p>Заявление участника о том, что он:</p> <ul style="list-style-type: none"> - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, подтвержденные: <ul style="list-style-type: none"> · оригиналом или копией справки обслуживающего банка о финансовой состоятельности участника по состоянию на май 2025 года; · для участника, не являющегося резидентом Республики Беларусь заявлением об отсутствии задолженности по уплате налогов и сборов. <p>3. в подтверждение технических возможностей представляются следующие документы:</p>
---	---

	<p>3.1. для участников, являющихся производителями:</p> <ul style="list-style-type: none"> - заверенные участником копии документов, подтверждающих, что предлагаемая для поставки продукция производится участником (сертификат собственного производства). <p>3.2. для участников, не являющихся производителями:</p> <ul style="list-style-type: none"> - заверенная участником копия документа (при наличии), подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм: - договор (соглашение) с производителем; - договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель; - заверенные участником копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый товар производится данным производителем (сертификат собственного производства). <p>4. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – заверенную участником копию свидетельства о государственной регистрации, устав и (или) учредительного договора.</p> <p>Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – выписку из торгового реестра страны происхождения (выписка должна быть произведена не ранее 6 месяцев до даты подачи заявления на участие в процедуре) или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).</p> <p>5. Техническую часть предложения, которая должно содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - наименование продукции; - техническое описание предмета закупки, соответствующее указанным техническим характеристикам; - наименование изготовителя; - гарантийные обязательства; - срок поставки продукции; - условия поставки и оплаты.
Требования к оформлению коммерческой части ценового предложения	<p>II. Коммерческая часть ценового предложения.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения предоставляется участниками, прошедшими I этап и допущенными заказчиком ко II этапу. Дата и время представления коммерческого предложения сообщается</p>

	<p>заказчиком письменно всем участникам, прошедшим I этап.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения должна быть представлена с пометкой «Коммерческая часть ценового предложения на поставку твердосплавных пластин по адресу: 223710, г. Солигорск, ул. Коржа 5, 201в (бюро документационного обеспечения УМТО) по e-mail: mto@kali.by.</p> <p>Срок подготовки и предоставления коммерческой части ценовых предложений определяется комиссией по итогам первого этапа.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения, полученная после истечения конечного срока ее подачи, не вскрывается и возвращается представившему ее участнику.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения должна быть подготовлена и представлена на русском языке, в одном экземпляре и должна содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - полное наименование предлагаемого к поставке товара, цену предложения (Цена определяется участником с указанием условий поставки без учета НДС (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.); - валюту платежа; - условия оплаты; - условия поставки (предпочтительно DAP, г. Солигорск); - сроки поставки (количество дней после подписания договора); - гарантийные обязательства; - срок действия ценового предложения (не менее 90 календарных дней); - участники обязаны предоставить экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов)/уровня рентабельности. В случае непредоставления вышеуказанных документов ОАО «Беларуськалий» оставляет за собой право отклонить предложение от участия в процедуре закупки.
Общие требования	<p>Техническая и коммерческая часть предложения должны быть отпечатаны или написаны несмываемыми чернилами и подписаны руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора. Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на участие в процедуре и на подписание договора от имени</p>

	<p>юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к ценовому предложению. Ценовые предложения, подаваемые индивидуальным предпринимателем, должны быть подписаны самим индивидуальным предпринимателем. Подписанными должны быть все страницы ценовых предложений, за исключением рекламных материалов.</p> <p>В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего ценовое предложение. Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимся неотъемлемыми частями ценовых предложений (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).</p>
Иные сведения	<p>1. Оценка данных участников осуществляется отдельно от оценки предложений в порядке, установленном в данном запросе ценовых предложений.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока представления ценовых предложений. - Заказчик вправе потребовать от участника подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до заключения договора путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком. - Претендент, представивший недостоверную информацию о себе, не представивший либо представивший неполную (неточную) информацию о себе и отказавшийся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки, не соответствующий требованиям заказчика к данным участников, отстраняется заказчиком от дальнейшего участия в процедуре закупки. Его предложение отклоняется. - Претенденты, подтвердившие свою финансовую и экономическую состоятельность, технические возможности и предоставившие документы, указанные в настоящем запросе ценовых предложений, допускаются ко второму этапу. <p>2. Оценка предложений осуществляется:</p>

- при наличии не менее двух ценовых предложений;
 - при соответствии этих предложений требованиям запроса ценовых предложений;
 - при поступлении их до истечения окончательного срока предоставления таких предложений.
3. Заказчик или комиссия вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего из них в случае:
- отсутствия финансирования;
 - утраты заказчиком необходимости приобретения продукции;
 - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки. Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.
4. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных участниками ценовых предложений, а также об изменении иных условий ценовых предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т.д.).
5. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих ценовых предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, электронный документ, факсимильная связь и др.).
6. Заказчик вправе внести изменения в запрос ценовых предложений до истечения срока предоставления ценовых предложений.
7. Внесение изменений в ценовые предложения не допускается, за исключением изменения количества (объема) продукции и снижения цены предложений (улучшения для заказчика иных условий).
8. Итоги процедуры запроса ценовых предложений должны быть подведены, как правило, в течение десяти рабочих дней по истечении срока представления коммерческой

части предложений. В случае необходимости по решению комиссии указанный срок может быть продлен.

9. Основанием для заключения договора закупки с участником-победителем заказчику является решение о выборе поставщика.

Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика – с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика. После принятия решения о выборе поставщика, либо завершения процедуры запроса ценовых предложений с иным результатом, заказчик не позднее дня следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников.

10. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику (подрядчику, исполнителю) в течение пяти календарных дней.

Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику (подрядчику, исполнителю), на условиях его ценового предложения и запроса ценовых предложений.

11. В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора, выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.

Если выбранный поставщик отказался подписать договор, либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры прекратил свою деятельность, оказался в процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельный (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации, комиссия вправе:

- выбрать поставщиком участника, ценовое предложение которого заняло второе место в запросе ценовых предложений;

- признать запрос ценовых предложений несостоявшимся и рекомендовать заказчику применить к закупке повторный запрос ценовых предложений либо процедуру закупки из одного источника.

12. В своей деятельности комиссия по проведению процедуры закупки руководствуется Порядком закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», утвержденным приказом генерального директора ОАО «Беларуськалий» № 131 от 16.02.2022г.

Документация изложена на 14-ти страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

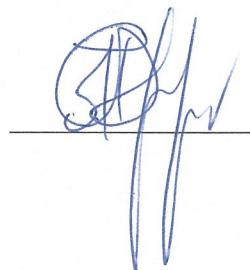
Приложение №1: сведения о предмете закупки на 5-ти страницах.

Начальник отдела металлопродукции
и стройматериалов управления МТО



Д.М.Статкевич

Инженер отдела металлопродукции
и стройматериалов управления МТО



Т.А.Франченко